



# *“Viviendo el Secreto”*



## Indice.

Dedicación.....	4
Introducción:.....	5
Sinopsis: .....	7
Formas en la que se enseña en las sociedades secretas.....	7
Los cimientos: .....	8
Aspectos Metodológicos .....	11
La Hipótesis .....	12
EL SECRETO.....	14
¿A que se denomina el Secreto? .....	14
El secreto .....	15
¿Por qué la metáfora del faro? .....	18
Viviendo EL Secreto.....	24
Capítulo I.....	25
Su deseo es una orden a cumplirse.....	25
Estas son las formas de aprender de las sociedades secretas:.....	36
¿Cómo aprender esta información en cualquiera de las sociedades secretas que existen? .....	37
Hay dos variables en tu capacidad de aprender: .....	38
La primera es cuál es tu voluntad de aprender. ....	38
La segunda variable es ¿cuál es tu voluntad de aceptar el cambio? .....	39
Capítulo II.....	42
El primer paso es decidir a quién vas a escuchar .....	46

El segundo paso, es que necesitas tener la mayor capacidad de aprender posible.....	46
¿Cómo se aumenta la capacidad de aprender? .....	47
El primer método es que su voluntad de aprender va a aumentar y su voluntad de aceptar el cambio va a aumentar .....	47
El segundo método es exponiendo a esta persona a gente que tiene lo que desea .....	47
El tercer paso es lo que se llama la balanza de entrenamiento .....	49
Capítulo III .....	56
Los cuatro pasos básicos que uno atraviesa al procesar información. ....	56
Capítulo IV.....	64
La única forma de llegar a la competencia inconsciente debes usar unos de estos dos métodos .....	57
Las causas por qué que la gente fracasa es porque .....	60
Saber y no hacer, es no saber .....	79

## **Dedicación.**

La presente Tesina es un esfuerzo en el cual, directa o indirectamente, participaron varias personas leyendo, opinando, corrigiendo, teniéndome paciencia, dando ánimo, acompañando en los momentos de crisis y en los momentos de felicidad.

Dedico esta Tesina a Dios todo poderoso.

*“Si Dios sabe trabajar a través de mí, sabe trabajar a través de cualquier persona” (Francisco de Assisi)*

*“Pedid, y se os dará; buscad, y hallaréis; llamad, y se os abrirá”.*  
(Mateo. 7, 7)

A mis Padres quienes me apoyaron.

A Jonathan Rivero quien me apoyo en todo momento.

A mi esposa Yeny Diaz quien me alentó y apoyo poniendo su confianza en mí.

A los Docentes e integrantes de “The Secret University” quienes me enseñaron y motivaron inclusive extendiendo el tiempo para entregar un documento que perdurará por siempre en mis generaciones familiares.

Gracias a todos.

## **Introducción:**

La presente investigación se refiere al tema “Viviendo El Secreto, La Ley De La Atracción” en cuanto a su aplicación, basado en mi experiencia luego de haber investigado y aprendido a través del contenido web, con lo cual pretendo unir tanto el aprendizaje impartido en el curso de formadores de “The Secret University” como la metodología que he aplicado en mi vida para lograr controlar la capacidad de dominar y comprender “El Secreto”; Con la finalidad de aportar una idea clara y precisa en la manera en la que todos debemos aplicar este poderoso pero también muy complejo método de la “ley de la atracción”.

La característica principal de este método es la forma en la que inicialmente comprendemos a disipar toda clase de conceptos errados o que han creado confusión sobre quienes pretenden mostrar caminos distintos para tal fin, como aclarar un método correcto para ver los resultados esperados al aplicar “La Ley De La Atracción”.

Para analizar esta problemática es necesario aprender los conceptos precisos sobre: ¿Qué es el Secreto? Y comprender por qué no se logra cumplir sus deseos en realidad. Si observamos este punto y aunque mucho se ha comentado al respecto, es que no se ha empleado un hábito de cambio consiente y consistente, inclusive la de analizar paso a paso cada uno de los elementos del cambio que necesariamente cada individuo debe realizar.

La investigación de esta problemática se realizó con el interés de revelar un método probado para llevar a la concreción de los deseos hechos realidad.

Profundizar en la indagación desde la perspectiva emprendedora con el interés en lograr mejorar de forma integral, la salud, el amor y el dinero como los 3 grandes nichos del ser humano tomando en cuenta un cuerpo consiente a través del método preparativo en la mente, el espíritu y el cuerpo.

En el marco de la teoría me base en la experiencia aplicando el secreto diariamente uniendo contenido similar de varias lecturas, audios y videos de conocimiento público en la web, así como los impartidos por los docentes en the Secret University.

Durante la investigación uno de los grandes temores era exponer claramente todo lo aprendido para tratar de explicar de forma clara lo que he aprendido y que me ha dado resultados recientemente y que sea aceptado por el exigente jurado de la honorable Universidad Del Secreto.

## *Sinopsis:*

El Secreto es revelado en el 2007, estuvo reservado solo para la clase pudiente, una vez encontrado fue puesto en marcha, actualmente hay una lucha gigante por el dominio de las cosas, inclusive de los seres humanos y cuanto posee, si quieres ser verdaderamente libre debes atender este secreto y ponerlo en marcha ahora mismo.

Tomar conciencia de tu situación y entender que es única y exclusivamente tu responsabilidad, partiendo de allí comenzaremos a aprender realmente cómo funciona el secreto.

Aprenderás las 4 formas de aprenderlo, y cuál de ellas es la que vamos a aplicar. De acuerdo a esta cuarta forma de aplicar explicare los 3 pasos a seguir para lograr alcanzar la meta de ver realizados tus deseos en una realidad, ya que existen dos variables en tu capacidad de aprender y las analizaremos de tal forma que evalúes la verdadera razón por la que no has dominado completamente la poderosa fuerza que tiene "El Secreto, La Ley De La Atracción".

### ***Formas en la que se enseña en las sociedades secretas:***

**Primero** es a través de algún taller o charla.

**Segundo** y principalmente es a través de la lectura.

**Tercero** es cara a cara.

El **cuarto** método de aprendizaje, revelado por primera vez al mundo por Donald Trump mediante su programa THE APRENDIZ.

### **Variables para aprender:**

**La primera** es cuál es tu voluntad de aprender.

**La segunda** variable es ¿cuál es tu voluntad de aceptar el cambio?

***Los cimientos:***

A quien escuchar.

La capacidad de aprender.

La balanza de entrenamiento.

Y los cuatro pasos a la competencia inconsciente



*Cualquier cosa que estés sintiendo,  
es un reflejo perfecto de lo que está  
en proceso de llegar a ser.*



*Lo que  
es lo*

*Cuando la oportunidad o  
impulso este ahí, actúa.*

*cretes*<sup>®</sup>

*¡Visualiza! Ensayá tu futuro! ¡Siéntelo!  
Aquí es donde la acción empieza.*

*que está pasando en tu mente,  
que estás atrayendo.*

## *Aspectos Metodológicos:*

Yo he querido realizar la presente investigación “viviendo el secreto” por el interés de dilucidar de forma clara un método práctico que sea duplicable para todos, con el fin de que cualquier persona pueda hacer sus cambios rutinarios descubriendo las razones por la que aun conociendo El Secreto no hayan podido lograr hacer realidad sus deseos pues continúan con escepticismo sus vidas en un desbalance natural de lo que ellos llaman, la vida que les tocó vivir... O simplemente no terminan de creer pues conocen la teoría pero no la práctica y aunque mucho se ha escrito hasta hoy se revela un procedimiento metodológico para re-descubrirse nuevamente y evaluar exactamente como pueden terminarse de convencer si aún posee el interés por descubrir en principio, lo que les lleva a cometer el error y luego lo que deben hacer para alcanzar que sus deseos se cumplan.

Este contenido pretende conseguir que cada lector pueda autoevaluarse, ver de forma clara sus obstáculos y comenzar a aplicar el método de aprendizaje para lograr que sus sueños se vuelvan una realidad.

Nada dejamos a la suerte, nada dejamos a la improvisación, ponemos en práctica lo aprendido y de inmediato podrás ver los resultados, con la garantía misma garantía que nos puedas dar de que realmente cumplirás al pie de la letra lo que vas a encontrar en este texto.

Si te sorprende saber que los resultados serán inmediatos será mejor que no pares de leer este trabajo de investigación.

## La Hipótesis:

Yo considero que el resultado de este proyecto resultará más beneficioso que la propia lectura sobre contenido poco comentado y de una gran interés, sino la ejecución de ver como resultado los deseos más inmediatos que lograrás tener.

En principio temía que esto fuera una exageración, pero al verlo hecha una realidad impera en mí una necesidad de divulgarlo, así que me mantengo firme y confiado en los resultados que vas a obtener al culminar este documento y los sucesivos pues advierto que me tomará mucho más tiempo desarrollar por completo esta formular.

Sin embargo lo expuesto aquí es suficiente para comenzar a ver cambios notables en su vida.

Así que solo espero contar con su sinceridad al leer este contenido y que lo desarrolles conforme lo vas aprendiendo, no lo dejes para después, ya que si te dijeran que hasta mañana vives y que solo tomando una pastilla vivirás, ¿tomarías la decisión en el último minuto o lo harías inmediatamente?

¡Exacto! Estoy seguro que inmediatamente... Tampoco te tomarías la mitad de la pastilla, ni asumirías otro riesgo para evitar tomártela.

Aquí es necesario darle total consideración a lo que sucede con **El Secreto**, muchas veces, algunas personas tienden a generar ciertas barreras y esto es debido a la *ignorancia*, entonces para intentar acercarse a la gente de una forma más costumbrista; **El Secreto** fue adquiriendo una asimilación con los individuos, por

ejemplo, con el uso del lenguaje, o con lo que las personas desean ver e incluso hasta en muchos casos desean escuchar. En sentido empresarial se ha optado por la elección de una imagen para generar no solo la representación y el reconocimiento por dicho medio, sino también la capacidad de hablar de utilizar el léxico adecuado referente al entorno.

## **EL SECRETO**

*“Los Pensamientos se transforman en cosas”*

¿A que se denomina el Secreto? ¿Te gustaría ser parte como formador?

*“Los Pensamientos se transforman en cosas”*

### **¿A que se denomina el Secreto?**

El secreto es revelado en el 2007, estuvo reservado solo para la clase pudiente, una vez encontrado fue puesto en marcha, actualmente hay una lucha gigante por el dominio de las cosas, inclusive de los seres humanos y cuanto posee, si quieres ser verdaderamente libre debes atender este secreto y ponerlo en marcha ahora mismo...

Te sorprenderás saber que entendemos tu vida, que sabemos mucho sobre ti, pues tu posición familiar, económica, de salud, inclusive el amor ha llegado a ti y todo lo que te rodea simplemente por tus pensamientos que independientemente sin saber si eran positivos o negativo llegaron a ti solo y únicamente por ti, no hay nada que tengas hoy que no sea productos de tus pensamientos y acciones...

Si una persona supiera el poder de un pensamiento positivo jamás se le ocurriría pensar negativamente pues esto opuesto se cumple también muy rápido...

Somos un imán y atraemos lo que pensamos con pasión y constancia, el que opine lo contrario estará a merced de quienes si lo hacen pues ha caído en ese pensamiento gracias a quienes nos invaden a través de los medios de comunicación, muchos han desmentido estas teorías para tratar de engañar a muchos y que

sigan sumergidos en un sistema de ganancias para pocos y de pobreza y necesidad para muchos, solo así dominaran por siempre...

## **El secreto**

Se basa de manera fundamental en algo que se conoce como la “Ley de Atracción” que consiste en la idea de que las personas atraemos todas las cosas buenas o malas que vivimos.

El Secreto: Todo lo que está llegando a tu vida, tú lo estás atrayendo a tu vida y lo estás atrayendo hacia ti por virtud de las imágenes que mantienes en tu mente. Es lo que estás pensando. Cualquier cosa que esté en tu mente la estás atrayendo hacia ti.

El Secreto se desarrolla a través de esa idea fundamental. La Ley de Atracción. Algunas ideas importantes son las siguientes:

El Secreto te da todo lo que quieres: felicidad, salud y riqueza. Bob Proctor.

*“Tú puedes tener, hacer o ser todo lo que quieras”. Dr. Joe Vitale.*

Podemos tener cualquier cosa queelijamos, no importa que tan grande sea. ¿En qué tipo de casa quieres vivir? ¿Qué tipo de negocio quieres tener? ¿Quieres lograr mayor éxito? ¿Qué es lo que realmente deseas? John Assaraf.

*“Este es el Gran Secreto de la Vida”. Dr John Demartini.*

Los seres humanos funcionamos de manera similar a enormes antenas transmisoras enviando y recibiendo diversos mensajes a y del universo, de manera que dependiendo de la frecuencia en la que nos sintonicemos son el tipo de cosas que

recibiremos, por ejemplo, al sintonizar nuestro pensamiento en ideas acerca de la riqueza, eventualmente recibiremos riqueza.

*“Los Pensamientos se transforman en cosas”. Mike Dooley.*

El secreto funciona de manera muy similar a la famosa lámpara de Aladino. Tu solo debes pedir al Universo cualquier cosa que desees y este te la concederá.

El universo no entiende las negaciones, así que no deberás solicitar al universo cosas como “No quiero enfermarme” ya que al ignorar las negaciones, el universo terminaría entendiendo “Quiero enfermarme“, lo cual es por supuesto exactamente opuesto a tu deseo. Este es el problema. La mayoría de la gente está pensando en lo que no quieren, y se preguntan porque esto aparece una y otra vez.

La transformación de los pensamientos en cosas tangibles es uno de los principales fundamentos de la Ley de Atracción y del Secreto. La creación siempre está ocurriendo. Cada vez que un individuo tiene un pensamiento, o una forma de pensamiento crónica (prolongada), está en el proceso de creación. Alguna cosa se manifestará a través de estos pensamientos. Eres como una torre de transmisión, que transmite una frecuencia con tus pensamientos. Si desees cambiar alguna cosa en tu vida, cambia esta frecuencia cambiando tus pensamientos.

Tus pensamientos actuales están creando tu futuro.

Hace años que este concepto y lo que despierta en relación a su aplicación es de un valor incalculable, de manera sencilla y práctica para su comprensión, es de interés señalar a qué se



denomina El Secreto, es el poder de los pensamientos de un individuo, o de una forma más usual es conocido con el nombre de Ley de Atracción, o sea que, cada persona tiene la capacidad de atraer ciertas cosas a su vida por medio de sus pensamientos.

Si retomamos un poco a la historia del término, respecto al paso del tiempo, se entiende que en la antigüedad estuvo ligado a diferentes vertientes religiosas, como el hinduismo, Zohar, etc. y además de ello, a importantes personajes que han generado cambios fundamentales; desde Platón, Newton, Beethoven y demás.

Luego en una época, sólo podían acceder al El Secreto las personas que tenían un alto nivel económico, hasta que en el año del 2007, comenzó a ser revelado para que hoy millones de personas puedan tener acceso a este poder.

Es de interés denotar que en cada momento que una persona está generando un nuevo pensamiento, comienza este tipo de manifestación y el Universo concede los que usted puede estar deseando, o sea que hay hechos o situaciones que suceden, no por simple coincidencia, sino que usted las está generando; es el dueño de sus propios pensamientos y de las situaciones que pueden suceder en su vida.

Ahora bien, es importante destacar que en muchas ocasiones los individuos, piensan en aquellas cosas o situaciones que no desean y como resultado obtienen eso, que es lo que no quieren; entonces deben saber que existe un método de aplicación y que con la facultad del aprendizaje del mismo, pueden lograr modificar

sus pensamientos y producto de esto, sin dudas, van a obtener un cambio en su vida.

No olvide que los pensamientos actuales tienen la facultad de crear su futuro.

La filosofía e misión de la institución a la que pertenezco.

La filosofía de El Secreto no se trata de un libro y a partir de allí comenzar a enfocar con la ley de atracción, eso es una opción que no describe de manera adecuada a la institución respecto a su finalidad, mejor dicho, es un concepto errado de lo que realmente representa.

Por eso, conocer bien el sustento es una alternativa para tener acceso a ciertas bases y sobre todo a nuevos aprendizajes de conocimientos para expandir el movimiento de impulso al mundo.

La misión es tener la capacidad de permitir encender aquel faro que hay en cada uno de los individuos, erradicando ciertos límites y los lleve o los guíe a su verdadero barco o a un puerto nuevo, que siempre desean y además que sea seguro.

### **¿Por qué la metáfora del faro?**

El faro es una señal o símbolo luminoso, que siempre se encuentra localizado en lugares o sitios estratégicos. Años atrás, servía como orientación para los marineros, para que los barcos de los navegantes en tiempos de zozobra o de dificultades no se encuentren con las rocas y se produzca un choque, sino que a través de la luz potente del faro, que giraba 360° durante los 365 días del año los guiara. Esto representaba en forma metafórica la

salud constante para los navegantes; que era lo que permitía la navegación en la ruta verdadera y no equivocada.

**The Secret** adopta la figura del faro, para que sus formadores y vosotros que van en camino a ser formadores oficiales puedan estrechar esa luz en sus mentes y corazones siendo una guía para aquellas personas que aparecen en el camino, en sus rutas, o bien cuando El Secreto recurra a sus vidas con una importante e significativa posibilidad de ayudarles a trazar el rumbo de su vida.

Un formador consiente de ser un faro reconoce la misión de El Secreto.

Pero es muy normal que sucedan ciertos casos, que llamamos con el nombre de PROBACIONISMO<sup>1</sup>, muchas personas llegan por diversos motivos; algunos, porque han escuchado hablar sobre El Secreto, otros, porque la idea les llama la atención, pero cuando entran en contacto con la verdadera profundidad que envuelve a El Secreto, pocas personas tienden a abandonar y en su mayoría, lo continúan. Es normal que suceda o muy común y se da en la mayoría de las profesiones.

La misión principal de la institución de la cual se sustenta en un sentido más filosófico y del cual baso el fundamente de la tesina es.

▪ **Dharma:** se puede definir este concepto por medio de ley natural, orden social o conducta y virtud, y está alineado con un antiguo principio:

---

<sup>1</sup> Término usado por escuelas esotéricas, en la antigüedad, para definir un período de prueba.

“Cada uno de nosotros tiene una misión importante y heroica que desarrollar en la tierra” siendo el propósito principal de la vida.

Dicho en otras palabras, se entiende que el propósito o misión de mayor importancia que debe llevar en nuestra vida, florece en forma natural, no sólo con armonía, sino también con sabiduría duradera.

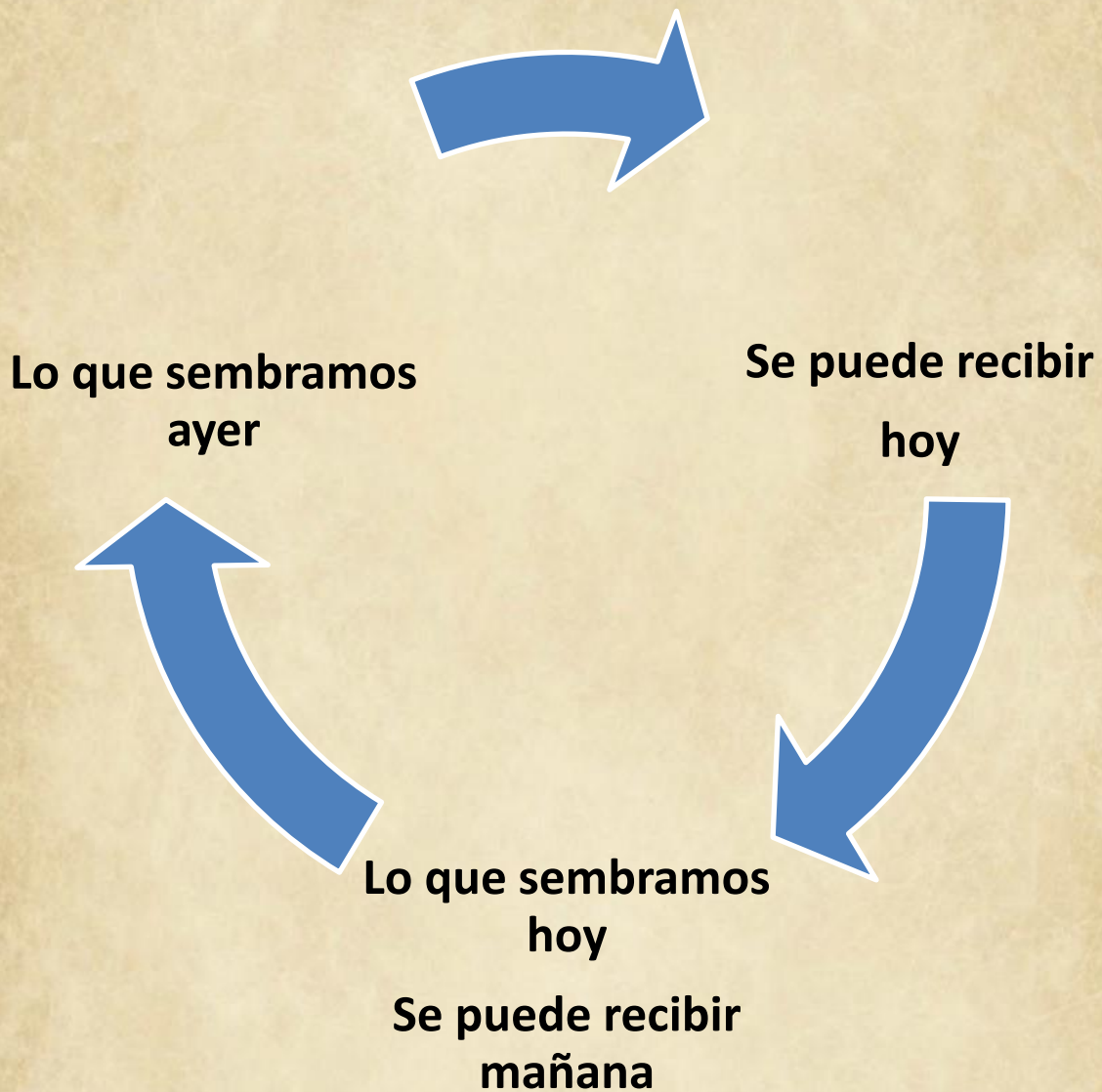
Cada individuo, viene a realizar algo considerable o quizás para ser más puntual, a dejar algo para permanecer, pero antes se debe saber, qué es, para llevarlo a cabo, ahora bien; sucede a veces que hay personas que vienen a la vida sin saber cuál es ese designio, y desaparecen sin saber a qué han venido. Por eso es necesario que sepan que existe una fecha importante a tener en cuenta, es el día del nacimiento y a partir de ahí, se puede comprender para qué has venido.

Cuando se reconoce ese propósito existen dos estados puros que afloran y permanecen en las personas, la armonía y la verdadera sabiduría.

▪ **Quid Pro Quo:** Es una expresión latina, que se evidencia en esta sección con el fin de dar y recibir reciprocidad.

O sea “te doy para que tú me des”, ahora bien, si se piensa un poco y se lleva el término al plano moral, se obtiene quizás, un uso de la palabra un poco más estricta y/o más justa, dar a cada cual lo que realmente se merece; pero sí se quiere interpretar de otra manera, también es posible ligarla a un caso hipotético, por ejemplo, cuando se observa en la vida de una persona que ciertas desgracias se multiplican, unidas a anteriores vidas, se interpretan no por

casualidad, sino porque en su pasada vida recogió algunas cosas que se sembraron en dicha época.



El flujo de la reciprocidad se puede dar también en días, lustros y generaciones. Puede ser positivo o negativo. Es de interés saber que si tienen la facultad de practicar de forma diaria lo mejor de nosotros, se sembrará siempre el bien.

- **Kaizen:** se denomina así a un método de armonía con un sentido práctico, que es el mejoramiento constante y gradual.

Una filosofía que permite un dominio mental, que se lleva a cabo por medio de la constancia y a su vez el mejoramiento día a día.

- **Pacta Sunt Servanda:** Locución de origen latino, conocido como un principio básico del Derecho Civil y también del Derecho Internacional; ahora, por qué se relaciona con The Secret, porque tiene la capacidad de generar un lazo o quizás un compromiso con lo que uno pacta, a tener la actitud de cumplirlo, y si lo llevamos un poco más allá, es evidente que adquirir un compromiso, tanto escrito o no escrito, se debe llevar a cabo por encima de todo.

Según la historia, se puede apreciar, cómo los romanos pactaban la locución, por medio de un apretón de mano, lo dicho o lo verbal se debía cumplir. No olvide que los romanos tenían una facultad de ser grandes oradores y la palabra tenía un valor incalculable.

Se debe tener en cuenta que este punto cardinal, es una de las bases de El Secreto, el cual, tiene la capacidad de cumplir con aquello pactado o prometido por medio de la palabra en cualquier orden de la vida. Aquellos compromisos adquiridos que se pactan en todo momento, lugar y/o circunstancias, siempre serán cumplidos; desde que se comienza a generar dicha mecánica de pensamiento.

Las bases de El Secreto no están condicionadas espontáneamente; sino que tienen una finalidad, que es que cualquier individuo pueda tener su propio dominio personal y

también desarrollar el potencial del cuerpo y la mente en forma sana.

Ahora es posible que surja un interrogante ¿Para qué elevar el cuerpo y el alma?

La respuesta es clara, se trata de aprender a abrir aquella puerta, donde un individuo reconoce su potencial y lo acepta para tener la facultad de saborear una vida más iluminada.

### **La Masonería.**

la Masonería es una institución o hermandad de tipo iniciático, cuyos miembros practican la fraternidad, la solidaridad, la camaradería y la exaltación de las virtudes y la moral, con el fin de que sus miembros se perfeccionen espiritual, intelectual y materialmente para convertirse en personas modelos para la sociedad.

Los requisitos para ser masón son muy sencillos: ser mayor de edad, libre (con todo lo que ello implica) y de buenas costumbres. Son precisos, además, ciertos conocimientos intelectuales para entender el mundo complicado que encierra.

Las diferencias entre los masones y las religiones son grandes. La célula madre de la masonería es la logia, reunión soberana de hermanos maestros (siete como mínimo) que se junta para trabajar. La obediencia del país correspondiente la reconoce, la logia tiene autonomía propia y las divergencias entre logias pueden ser grandes en cuanto a los conocimientos, algo que no sucede, en cambio, en la Iglesia. En efecto, la normativa aplicable a dos mil millones de personas debe ser homogénea para que a

todos se les apliquen las mismas normas, algo que no sucede en la masonería. Hay logias cuya forma de trabajo y conocimiento avanza mucho, mientras que en otras no sucede así.



# Viviendo EL Secreto

## Capítulo I

Estoy muy emocionado de estar aquí con ustedes hoy, y de compartir esta información, hablaremos de cómo pueden convertir sus sueños en realidad, como manifestar cualquier deseo que tengas y hacer que esos deseos ocurran en sus vidas y lo más importante, que esos deseos ocurran increíblemente rápido.

### *Su deseo es una orden a cumplirse.*

Hoy vamos a hablar de cómo todos pueden tener su lámpara Aladino y de cómo cada uno de ustedes puede hacer aparecer su lámpara que le puede conceder cualquier deseo. Yo sé que eso parece mucho pedir pero es verdad.

Me enteré de una reunión secreta con invitados de lujos en los Alpes suizos, donde se revelo lo que para mí fue una sorpresa.

Como lograr que mis deseos y peticiones se hicieran realidad al aplicar un método que para muchos puede ser normal pero para otros es sumamente difícil adaptarse, no se cual seas tú pero lo que si se es que para mí todo ahora ha tenido sentido...

Desde que observe la Películas **“The Secret, La Ley De La Atracción”** que es de tipo documental la primera vez mi hermano entro en llanto, pues pasábamos por una situación difícil y me di cuenta inmediatamente que comprendíamos ambos algo que al comienzo la mayoría siente rechazo al tratar de admitir que todos los problemas que te ocurren son solo única y exclusivamente por ti, todo comienza con tus malos pensamientos, hábitos y luego vienen las consecuencias.

Así que comprendí que todo es un proceso de Entender claramente de que se trata El Secreto, asumir a conciencia que eres el único responsable de lo bien o mal que te encuentres en la salud, el amor y el dinero, una vez que esto ocurra solo tienes que tomar acción para salir de todo lo que te afecta para que tanto en mentalidad, espiritualidad como física puedas emprender este camino a tu nuevo estilo de vida, ese que deseas.

Sin estos 3 aspectos, aunque desees algo no se cumplirá o quizás no como quieres, recordemos que ninguna de las 3 (mente, espíritu y cuerpo) podemos lograr alcanzar la conjunción de nuestras peticiones.

Una vez entendamos esto la primera cosa de la cual quiero hablar hoy, es información de cómo manifestar sus deseos, de cómo hacer que cualquier deseo que tengan ocurra y que ocurra rápidamente.

Hoy no hablaremos sobre el dinero, eso lo haremos en otra ocasión, aunque si está relacionado pues seguramente algunos de sus deseos estén relacionados con el dinero, de cómo mejorar la situación actual, o como cambiar de casa, o de vehículo.

Muchos usualmente comentan, dios mío quiero la libertad económica, quiero no tener que ir a trabajar todos los días, quiero ese estilo de vida, y desearan muchas otras cosas materiales.

Comenzare a hablarles sobre los deseos, y a quien deben escuchar cuando se presenta este tipo de información, porque si vas a la biblioteca, a una librería, Google, Amazon o cualquier otro sitio hay prácticamente miles de libros.

El idioma principal de todos es el inglés, y por eso se encuentran miles de texto en ese idioma pero lo que muchos desconocen es que existen muchos autores que escriben el mismo material en otros idiomas que no han sido traducidos al inglés, entonces las personas que no hablan inglés no se enteraran de esos miles y miles de libros sobre estos temas que están en otros idiomas, el tema es que hay mucha información publicada en libros, así como también mucha información grabadas en cd para escucharlos en casa y grabaciones de charlas, talleres y seminarios de cómo construir sus sueños en realidad.

Recientemente escuche los cd's producidos por un grupo que no voy a nombrar, porque no quiero hablar mal de nadie en particular, pero esta era una conexión grande de cds que costaban unos mil dólares y una conferencia de dos días, creo que eran unos 15 cd, lo raro es escuchar a diferentes personas hablando de cómo realizar sus sueños, y de estos temas, la mayor parte de estos audios suenan muy bien, pero el problema es que empiezas a creer eso que estas escuchando, y ese es el reto.

Si lo que está explicando esa gente realmente funciona, ¿ha funcionado para ellos? ¿Ellos tienen lo que quieren en sus vidas? ¿Tienen la lámpara de Aladino? ¿Tienen a su propio genio? ¿Pueden pedir cualquier cosa y aparece mágicamente en sus vidas?

Con raras excepciones la respuesta es que no. La gente que enseña la teoría no te está dando información que funciona en la vida real, porque ellos mismos no tienen pruebas de que eso que están enseñando funcione.

Todo este lujo por el que me encuentro rodeado en este momento no está disponible para el público, esto no lo veras en ningún programa de televisión, esto no se muestra, la gente no puede verlo, esto es demasiado lujoso.

Ahora piensen por un momento, ¿todo esto será real? es la manifestación física de las emociones, sueños y deseos que realmente han ocurrido en la vida real, y yo lo estoy viendo con mis propios ojos y tocándolo con mis propias manos, entonces es más fácil para mí ver que esto funciona porque estoy viendo y he conocido gente que también la ve.

La pregunta es ¿a quién escuchar y porque me deben escuchar a mí? ¿Por qué deben creer en lo que les voy a compartir a partir de este momento?

Te aseguro que esto funciona muy bien para todas las personas que lo utilizan, sin importar de donde me estás leyendo en estos momentos, y es fácil aprenderlo y es fácil aplicarlo, ¿ustedes lo van a usar? yo no sé cuál será su decisión, hablaremos más de porque no van a usarlo y de cómo corregir ese problema, porque mucha gente que va a conferencias, que escucha cd, que lee sobre cómo convertir sus sueños en realidad, como lograr que ocurra lo que ellos quieren, como lograr más confianza, pues sucede que muchas personas tienen bloqueos que solo permite que ellos lleguen a cierto nivel y luego no puedan avanzar más por eso hablaremos como superarlo y porque ocurre.

¿A quién escuchas cuanto quieres aprender más sobre el dinero? si escuchas a cada autor sobre como volverse rico, debes saber que el 99.9% de esas personas nunca han ganado mucho

dinero, y eso es muy importante, porque si lo que enseñan funciona bien, porque no son suficientemente ricos? bueno ese tema del dinero lo hablaremos más adelante, pero de nuevo pregunto ¿a quién escuchar? ¿a quién leer?

Algunos dirán que existen libros escritos por Donald Trump y saben que él es millonario, y que hay libros escritos por personas que de verdad son sumamente ricos, y eso es verdad, entonces la pregunta es esta: ¿si alguien es muy rico y escribe un libro de cómo volverse rico, sabias que ellos mismos no escriben los libros?

Esto es muy importante, Donald Trump nunca ha escrito un libro, lo que hacen es sentarse a hablar con un escritor fantasma, que les hace muchas preguntas, y luego escribe el libro, ese es el problema, que no estás recibiendo la información verdadera. Donald Trump ni siquiera sabe que dice este libro pues no lo lee, lo mismo pasa con personas como Bill Gate, entonces en realidad no estás recibiendo su información.

La otra cosa que es muy importante que entiendan y solo la mencionare brevemente es que la gente súper rica no quiere que nadie más sepa el secreto de sus éxitos, y existen pocas excepciones a esto, porque no quieren tener competencia, de hecho la inmensa mayoría de los súper ricos categóricamente a lo largo de la historia, siempre han creído que la riqueza es algo genético, que tienes que tener cierta frecuencia de ADN para ser rico, y que sino estas dentro de esa categoría no tienes derecho a conocer esos secretos, y ellos piensan que aunque los conocieras no podrías usarlo, porque tu genética no está programada para el éxito.

Ahora te costaría creer, pero a lo largo de la historia ha sido así, de hecho Donald Trump lo dijo así cada vez que le preguntan cuál es la clave del éxito, él ha dicho que la genética, que naces con eso. Henry Ford pensaba que el éxito era para un elite, y si vemos la película Titanic vemos como la gente está dividida en primera, segunda y tercera clase y ellos nunca socializaron entre ellos.

Si en esos tiempos tenías una hija, debía casarse con alguien de su clase, ósea, debía ser rico también, de ahí nacen las sociedades secretas, y distinciones como la de Inglaterra que se hacían llamar de sangre azul.

¿Entonces a quien escuchar? ya sabemos que los conferencistas no, ni tampoco a quienes escriben libros pues se están inventando todas las historias, enseñando sus teorías que en realidad no funcionan, porque no tienen los resultados, es pura teoría, y el 99% de esas personas no son ricos, entonces como pueden enseñarte a ser rico?

Y cuanto tú le preguntas como ganaron ese millón de dólares (que no es una fortuna), te dirán que fue enseñando a las personas a hacerse rico, entonces lo único que están haciendo es vender, venden cd, libros y conferencias.

Hay una serie de libros en ruso, que no están traducidos y al final del último libro dice: “escribí este libro hace mucho tiempo y decidí no publicarlo hasta volverme muy rico, porque solo así probaría que lo que está escrito en el sería real. Después de usar esta información y la que aprendí de los demás para ganar una fortuna, entonces publicaría el libro porque ya no necesitaría las ganancias del libro y las regalaría”. y eso fue exactamente lo que

hizo, se volvió súper rico y después publico el libro y eso tiene mucho sentido.

¿Entonces a quien escuchar? Ya sabemos que hay mucho material que no sirve, pero yo me encargare de darle buen contenido a lo largo de este libro.

No es a mi quien les pido que escuchen pues solo soy el mensajero, yo no escribí esta información. No es mía, yo la aprendí, yo la practique y sé que funciona.

¿De dónde saque esta información? de las sociedades secretas que por mucho tiempo han compartido entre ellos tan solo por tener la genética correcta, y este es un hecho histórico. La elite fundaba sociedades en donde podían trabajar juntos y beneficiarse mutuamente como grupo, ellos creían que la genética y estos conocimientos se debían reservar para ellos, entonces formaban sociedades una eran los masones, otra muy famosa está en la universidad de Yale USA, ahí tienen un edificio y puedes ver a la gente que entra y sale a reuniones, es de conocimiento público, un orgullo. El presidente Bush, el senador John Kerry así como muchos políticos y jueces de la corte suprema son miembros.

Hay muchas sociedades secretas alrededor del mundo, los Illuminati que en realidad en su cima se llama la hermandad, es la más grande de todas, manteniendo a sus miembros y su existencia muy en secreto. estas sociedades se reúnen para compartir información, compartir conocimiento secreto sobre el universo, y como funciona este planeta, y como, como ser humano ser feliz y ver tus deseos hacerse realidad pasando por la vida de forma

aventurera, emocionante y satisfactoria sobre las bases de tus deseos y sueños.

Eso es clave, son tus deseos y sueños. Cada persona en el mundo tiene diferentes deseos y sueños, alguno de ustedes piensan que cualquiera de ustedes que tenga un sueño, los demás deben tenerlo también, pero no es así.

Algunos quieren tener una cabaña de madera, vivir allí y tener un jardincito atrás, algunos quieren tener una casa grande con muchas habitaciones, otros una casa pequeña Con un auto nuevo y ese es su sueño, eso es lo que quiere su corazón, ese es su deseo.

Algunos sueñan con ser el mejor padre del mundo, otros con ser el mejor policía del mundo, o ser un gran bombero y ser feliz haciendo eso, y así doctores, enfermeras, farmacéuticos, deportistas, mostrando que las metas son diferentes para todos, no hay razón por la cual pensar que todos quieren ser un billonario, y esto no tiene nada de malo.

Estas sociedades se juntaron para que las personas pudieran llevar su dicha, su emoción y lo que fueran que soñaran, se convierta en realidad y fue así que se compartió esta información que tiene miles de años, en manuscritos de diferentes idiomas que no se han traducido y que a lo largo del tiempo se ha vuelto más sencilla.

Entonces esta información que compartiré contigo no es mía, es de un grupo de personas que a lo largo de miles de años han juntado esto a través de la prueba y del error.



Lo importante es que esta información es utilizada por un grupo muy pequeño que tiene acceso a ella, que han vivido de manera esplendida y no solo por el dinero sino por el sentimiento interno, de despertar lleno de asombro, por el planeta en el que vivimos y nuestra vida, de cómo satisfacer nuestros deseos y ser felices y dichosos.

Para muchos tener su propio avión privado es la total felicidad pero para otros volar de vez en cuando en primera clase es la felicidad, y eso está completamente bien. No hay deseos correctos o incorrectos, cualquiera que sea tu deseo eso estará bien.

Y entonces a quien escuchar yo le sugeriría que escuchen a gente que tiene lo que tú quieres.

Les hablare de la gente que controla el flujo del petróleo a nivel mundial, la gente que controla la información global, los medios, los alimentos, esa gente que forma parte de esa sociedad secreta tanto ellos como sus familias de quien les hablare para que vean que esto funciona y es totalmente real.

Por eso te digo que la información que vas a recibir es muy valiosa en donde aprenderás algo verdaderamente especial.

Te va a abrir los ojos, será ridículamente simple, al punto que muchos van a estar sorprendidos, sin embargo hay muchos matices que harán que funcione, pero si es muy fácil, increíblemente fácil de usar y los resultados te llegaran más rápido de lo que pudiste soñar.

Hablemos primeramente de la información que voy a compartir contigo será solo una vista general ya que no puedo escribir todo lo que durante 35 años he aprendido y miles de horas

de entrenamiento. A propósito sabes ¿cómo se entrena a los miembros de las sociedades? pues se hacen en charlas, talleres, seminarios y conferencias, sin embargo, gran parte de la información se encuentra en los libros, en los que realmente tienes que leer.

La razón por la que señalo esto, es porque muy poca gente lee y una de las decisiones interesantes que han tomado los miembros de las sociedades, y esto es a lo largo de la historia, es que la elite que tiene la información quiere guardarla para sí mismo para no tener competencia.

A lo largo de la historia del mundo la clase gobernante la elite que tenía este conocimiento quería conserva esta información para sí mismo, y la mejor forma es mantener analfabetas a las masas. Si puedes lograr que las masas no puedan leer les quita la habilidad de adquirir este conocimiento que es una de las razones que la habilidad de leer sigue bajando en los colegios del mundo. A lo largo de La historia la mayor parte de la información era analfabeta, en la sociedad actual tenemos colegios y por eso pensamos que todos pueden leer y escribir, pero eso no es cierto en realidad.

En los estados unidos por ejemplo, sacaron la fónica que se enseñaba en todos los colegios del país y la reemplazaron por un método de leer y mirar palabras completas, esto no permite que los niños realmente puedan leer, causando que la lectura se esté reduciendo a lo largo del tiempo cada vez más.

Dentro de las sociedades nosotros aprendimos esta información principalmente a través de la lectura y la lectura es algo que realmente no se toma en cuenta, pero el conocimiento que se

obtiene a través de ella es mejor que con cualquier otro método. Los líderes mundiales siempre son buenos lectores al igual que los magnates y billonarios, ellos leen, leen, leen y leen todo el tiempo.

Te mencione que yo aprendí esta información a través de la lectura, en las sociedades nos enseñan a leer, por eso cuando vean a alguien que lee vorazmente, pregúntate si será miembro de alguna sociedad. Entonces la lectura es muy importante para nuestro aprendizaje

Te comente que las sociedades son del dominio público, que lo que ocurre dentro de las sociedades es lo que siempre se ha mantenido en secreto. He podido recopilar esta información de un miembro 33 de la sociedad de los masones, al igual que Benjamín Franklin a lo largo de la historia nuestros líderes han sido grado 33 y estaban orgullosos de ser miembros de esta sociedad secreta, usaban sus atuendos masónicos todo el tiempo, pero jamás decían o comentaban lo que aprendían como miembros.

La otra forma de enseñanza era el cara a cara con los demás, la información se comparte entre un miembro a otro de manera individual al igual que a lo largo de la historia, transmitiendo vía oral la información palabra por palabra, aunque la mayoría se ayuda con los textos, pero es muy importante que se transmite oralmente y literalmente.

Así te comienzas a reunir con alguien para tomar un café y muchas de las reuniones de las sociedades no son muy secretas pero si grabaras esa conversación de 15 o 20 minutos, posiblemente la mayoría de las personas no entenderían esa conversación pero nosotros sabemos muy bien de que estamos

hablando y no utilizamos algún tipo de código, pero si sabemos bien de que estamos hablando y nos entendemos perfectamente y así recibimos mucha información que podemos usar en nuestras vidas diarias.

### **Estas son las formas de aprender de las sociedades secretas:**

**Primero** es a través de algún taller o charla.

**Segundo** y principalmente es a través de la lectura.

**Tercero** es cara a cara.

**El cuarto método de aprendizaje** es algo que ya no se hace muy seguido hoy en día y que Donald Trump lo reveló en su programa el aprendiz. ¿Cuántas veces has escuchado en la sociedad actual la palabra aprendiz?

¿Cuántas personas dicen que son aprendices? bueno anteriormente siempre se era un aprendiz. Si quería ser plomero te buscabas un maestro plomero y te convertías en aprendiz, mira las artes marciales, todo ese entrenamiento. a veces decimos que tenemos un mentor, este es el cuarto método para compartir información dentro de las sociedades, a través de un programa ritual de aprendizaje es algo que ya no se hace fuera de las sociedades, pero cuando estás en ellas, tienes un mentor y aprendes directamente de una persona, así te entrenas durante toda la vida. Siempre tienes a un mentor, aun cuando tú seas un mentor y tengas tu propio aprendiz, tú eres un aprendiz.

Teniendo en cuenta eso, te hablare sobre el primer concepto importante que se nos enseña como aprender.

## **¿Cómo aprender esta información en cualquiera de las sociedades secretas que existen?**

**Primero se nos enseña a tener la capacidad de cómo aprender**, debemos tener la capacidad de ser entrenados, esto es lo primordial incluso antes de ser admitidos como miembros, y a veces demora años en ser admitidos como tal.

Si eres miembro de los masones no recibirás información importante aun siendo miembro, sino cuando demuestres que reúnes los requisitos necesarios para subir a niveles altos.

¿Cuáles son las aptitudes que debes tener para ser miembro de la hermandad y para llegar a los niveles más altos? Esto es clave porque hay muchos miembros pero pocos alcanzas eso altos niveles.

La aptitud número uno es tener la capacidad de aprender, porque si no la tienes esta capacidad serás descalificado. Entonces lo primero que se nos enseña no tiene que ver con ser grandes personas, muy inteligentes, profesores, más bien se trata de saber que tan tontos somos, ¿sabemos cuánto no sabemos? ¿Sé que no sé lo que no se? piensa en esto y respóndete a ti mismo.

No sé nada y voy a seguir ciegamente lo que no sé. Voy a creer que lo que dices es cierto pero lo voy a cuestionar hasta saber que lo que dices es cierto. Debes tener la capacidad de aprender. Hoy, mañana y a lo largo de tu vida debes entender este concepto de tener la capacidad de aprender y de ser entrenado, así serás más feliz, te sentirás mejor, ¿cómo determinas eso? hay una escala que determina cuál es tu capacidad de aprender y ser entrenado.

## **Hay dos variables en tu capacidad de aprender:**

### ***La primera es cuál es tu voluntad de aprender.***

En una escala del 1 al 10, pregúntate ¿cuán alta es tu voluntad de aprender esta información? esta capacidad se aplica a todo en tu vida como por ejemplo si quieres aprender un idioma extranjero ¿lo lograrías?

Algunas personas dentro de la sociedad comienzan muy bien su aprendizaje pero luego creen que ya saben todo y dejan esta capacidad de aprender.

He sabido de aprendices que dejan de ser capaces de aprender, algunos elevan al máximo sus ingresos que es la forma de medirlo, logrando ingresos de 1 millón de dólares al año y dejo la capacidad de aprender, aún era un aprendiz, se dejó de enseñarle porque se espera que vuelva a tener la capacidad de aprender nuevamente. No hay nada más que darle ni enseñarle porque todo le entra por una oreja y le sale por la otra.

En una escala del 1 al 10 ¿cuál es tu voluntad de aprender?

Si esto fuera un curso de idiomas te preguntaría ¿cuál es tu voluntad de aprender este idioma?

Ahora dime cuál es tu voluntad de aprender lo necesario para aprender cómo hacer realidad tus sueños en una escala del 1 al 10.

¿Cuánto tiempo está dispuesto a invertir? ¿Cuánto dinero está dispuesto a invertir? ¿Cuánto esfuerzo estas dispuesto a dedicarle? ¿Cuál es tu voluntad de aprender?

hay personas que piensan que su voluntad es un 10 pero de la misma forma piensan en terminar esta lectura luego porque tiene otros compromisos que cumplir en este momento o porque hay una película que justo empieza y que la quieres ver...

Seguro tienen una alta voluntad para aprender, pero ¿están dispuestos a dejar de ver televisión por una semana? ah, oh, uh...

¿Cuál es tu voluntad de aprender? esta puede cambiar en ocasiones pero piensa en esto ¿qué estás dispuesto a sacrificar para aprender esto?

¿Qué es lo que más te gusta hacer? estás dispuesto a dejar de hacerlo para tener más voluntad de aprender, solo los maestros son quienes tienen una alta voluntad de aprender, y lo que importa realmente es la escala de voluntad para aprender. ¿Qué estás dispuesto a sacrificar?

Califícate ahora mismo del 1 al 10. ¿\_\_\_?

***La segunda variable es ¿cuál es tu voluntad de aceptar el cambio?***

¿Estás dispuesto a cambiar tu forma de pensar las cosas? ¿Y algunas de las cosas que haces? ¿Cuál es tu voluntad de cambiar?

Si piensas en que tu grado de voluntad para aceptar los cambios es cero, mira lo que sucede:

Si tu voluntad de aprender es 10 pero tu voluntad de aceptar los cambios es 0,  $10 \times 0$  es igual a 0 entonces tu capacidad de aprender es 0 "cero"

Para tener una alta capacidad de aprender debes tener una alta voluntad de aprender y una alta voluntad de aceptar los cambios.

Las personas que tienen una capacidad muy alta básicamente dice: “estoy dispuesto a hacer lo que sea para aprender esto” “hare cualquier cosa que me digas” “sacrificare cualquier cosa” no hay problemas quiero realmente aprender.

Ahora mira lo que sucede:

Si tienes 10 en voluntad de aprender y 10 en voluntad de aceptar los cambios,  $10 \times 10$  es 100 perfecto Eres un gran aprendiz.

Cuando yo empecé tenía  $10 \times 10$  por eso aprendí tan rápido. alguien me dijo alguna vez cuando me iniciaba ¿Eduardo estas conforme con tu situación? y yo le respondí, estoy enfadado yo quiero más, estoy frustrado, tengo sobre peso, no me siento bien conmigo mismo, quiero dormir bien, me quiero despertar emocionado con la vida, quiero que las cosas salgan bien, quiero enfrentar con vigor las cosas, y cuando no salgan bien quiero poder reírme, quiero sentirme bien en cualquier situación, quiero ser flexible, quiero tener un cuerpo atlético, quiero no enfermarme nunca, quiero contribuir en algo a la sociedad, sentirme satisfecho, quiero disfrutar de las vivencias, quiero emocionarme cuando mire a un árbol o una montaña, quiero hacer cosas. Esos son mis deseos, los tuyos pueden ser diferentes, entonces él me pregunto ¿quieres que las cosas cambien en tu vida? y le respondí que sí, y me dijo:

*“Eduardo si quieres que las cosas cambien en tu vida, vas a tener que cambiar las cosas en tu vida”.*



Piensa en eso, fue lo más profundo que yo había escuchado en mi vida, ósea que tendría que hacer las cosas de otra manera, que no podía seguir haciendo las mismas cosas esperando obtener resultados diferentes, simplemente no va a suceder.

Si quieres que tu vida cambie, si quieres que todo cambie entonces vas a tener que hacer las cosas distintas, vas a tener que cambiar el modo como haces las cosas, las acciones, pero más importante aún, vas a tener que cambiar tu forma de pensar.

¿Cuál es tu capacidad de aprender? ¿Estás dispuesto a tener un mentor?

El otro día me di cuenta que somos como esponjas, cuando nuestra capacidad de aprender la llena ya no podremos aprender más y dejamos la capacidad de aprender, ¿entiendes? Entonces, si tienes una capacidad muy alta de aprender en estos momentos en tres horas podría bajar tu capacidad de aprender, si esta abrumado seguramente esta capacidad bajara.

Tu voluntad de aprender baja cuando no estás dispuesto a invertir tiempo, dinero y hacer sacrificios y si no eres capaz de aprender estas estancado y te estás muriendo, si te quedas donde estas entonces estas retrocediendo.

Tu voluntad de aprender sube cuando estás dispuesto a invertir tiempo, dinero y hacer sacrificios, solo cuando te mueves podrás avanzar.

Entonces ¿cuál es tu voluntad de aprender? ¿Estás dispuesto a hacer las cosas de otra manera? ¿Estás dispuesto a cambiar las cosas que haces?

## Capítulo II

Como ya lo dije no se pueden leer los miles de libros que encontraras porque estas personas no viven de la manera que escriben, pues no han logrado nada de lo que enseñan.

Cuando se trata de ganar dinero la gente que escribe esos libros no tienen dinero, no han ganado dinero sino vendiendo esos libros de cómo volverse rico, así que todo es teoría. Los súper ricos no escriben sus libros, ni siquiera los leen, porque no quieren compartir esa información y esto es por convicción que no quieren competencia.

Entonces a quien deben leer y escuchar. Definitivamente recomiendo leer y escuchar a los miembros de las sociedades secretas como los Masones, y esa es la información que les compartiré.

Considero que esta es la información más pura que puedan obtener de cómo ganar dinero mañana, y ¿cómo lo saben? Por las pruebas que nos dan, que nos muestran, pues se pueden ver, no son un mito ni una fantasía.

Ya hemos hablado sobre la capacidad de aprender y de cuál debe ser tu capacidad de dejarte enseñar en una escala del 1 al 10 y de cuál es tu voluntad de aceptar el cambio. ¿Qué piensas de estos dos puntos básicos?

El problema no es que las personas que han escrito esos libros no tengan ganas de volverse billonarios, eso no está mal, el problema es que ellos no están teniendo resultados reales.

Cuando leo un libro como la profecía me doy cuenta rápidamente que los personajes no existen, en lugares que no existen y que ocurren cosas inexistentes, porque son mitos o fabulas, son historias inventadas, nada de biografía ni autobiografía, y para nadie es un secreto que así lo sea.

La mayoría de los autores tienen una fantasía sobre cómo funciona el éxito, la energía, el universo, la tierra, como funciona manifestar los deseos, tienen esta teoría de cómo funcionan las cosas y es solo eso, una teoría, para probar esa teoría no han hecho nada y dicen que no quieren ni tienen deseo de hacer más porque dicen que han logrado todos los deseos de su vida, y quizás eso sea cierto, y está bien, pero todos ellos tienen deseos bien pequeños y eso me parece bastante interesante a lo que yo llamo justificación:

No quiero una casa más grande, me gusta mi casa pequeña, no quiero un auto nuevo, me gusta mi auto de hace quince años, a veces justificamos que no queremos algo cuando en realidad pensamos que no lo podemos conseguir, así es que estas personas tienen estas ideas de cómo funcionan las cosas y tienen que inventar historias sobre una persona inventada y de cómo suceden cosas inventadas en esa vida inventada, lo que prueba que esa teoría de esta persona es verdadera, luego nosotros leemos este libro y nos gusta porque es una historia excelente y lo disfrutamos, el problema es que nunca sucedió, la historia que leímos es inventada y no es secreto de que no es inventada, no están tratando de convencerte que es real, es una fábula, un mito, una historia inventada, y dicen que es un ejemplo, pero no puede ser un ejemplo porque nunca sucedió.

Si su teoría de cómo sucedieron las cosas es verdadera ¿porque tienen que inventar una historia? ¿Porque simplemente no pueden compartir con nosotros una historia de una persona real que se puede señalar, y dar un ejemplo de la vida real sobre lo que sucede? La respuesta es muy sencilla porque no existe una persona real que haya logrado lo que ellos dicen de la manera como lo presentan estos libros.

La información en estos libros es falsa, la receta es falsa, no funciona, porque si funcionara tendrían un ejemplo de la vida real, ¿tiene esto sentido? Si, y te lo mostraré.

Porque conmigo conocerás de gente real y no de teoría, voy a compartir contigo experiencias reales del mundo real y veras ejemplos de personas reales, nada de mitos o fabulas, esa será la gran diferencia.

¿Y cómo sabemos si tenemos una alta capacidad de aprender y de aceptación del cambio?

Quizás piensas que tienes una alta capacidad de aprender y de aceptar el cambio, pero en realidad no la tienes, para eso debes responderte dos preguntas:

La primera es ¿a que estas dispuesto a renunciar? ¿Qué es tu cosa favorita? Si tu cosa favorita es ver televisión, ¿estarías dispuesto a renunciar a no ver televisión por una semana? ¿O a bajar las horas de ver televisión a solo una en la noche? ¿Estás dispuesto a dejar de ver tu programa de televisión favorito por un año? Todo esto te dirá que tan alto es realmente tu voluntad de aprender.

Ahora bien, ¿Qué sucede si tengo una gran voluntad de aprender pero aun así no logro motivarme, y no llego a motivarme para renunciar a las cosas que más me gustan. ¿Aun así puedo tener una gran voluntad de aprender? La respuesta es sí, primero tienen que determinar cuál es su capacidad de voluntad actual, Solo tienen que reconocer que no tienen una gran voluntad de aprender.

Supongamos que quieren jugar Golf pero nunca antes lo han hecho, eso significa que están comenzando en un lugar muy difícil, porque nunca antes han jugado golf, y quieren pasarla bien, así que cuando salgan a jugar seguramente van a sentirse pésimo por los golpes que le han dado al césped, su meta es divertirse mientras juegan y está muy bien porque ahí van a empezar, pues de lo que se trata es de tu meta, que siempre la debes tener adelante.

Algunos piensan que sus metas son manifestar sus deseos, algunos piensan que su meta es aprender esta información, algunos piensan que su meta es ganar un millón de dólares, pues no, eso no es verdad, la meta de cada persona, el primer objetivo de cada persona es diferente, es lo primero que tienen delante, si tienen una voluntad de 10 y 10 su meta no es alcanzar una capacidad de aprender del 100% porque ya están ahí, su meta estará en el paso siguiente. Pero si reconocen que su capacidad de aprender es 5 y 5 entonces su meta es alcanzar una capacidad de aprender del 100% ese es tu objetivo.

Un punto clave es que tu meta u objetivo, aquello en que deben concentrarse es siempre lo que tienen adelante, el paso siguiente.

**El primer paso es decidir a quién vas a escuchar,** y ya sabes que no vas a escuchar más a los Gurús que escriben historias inventadas porque no pueden encontrar un historia verdadera en todo el planeta tierra que hizo lo que ellos piensan es el secreto del éxito. Si secreto del éxito fuera verdad, encontraríamos por lo menos a una persona que lo hizo.

Leí un libro de este autor que dice que el secreto del éxito es respirar profundo y sentarse a esperar que venga hacia a ti. Bueno busquemos a unos de los billonarios del mundo y preguntémosle si él se sentó en su habitación todo el día a meditar y su fortuna le lleo. Pues no hay uno solo, ellos trabajaron muy duro, estaban obsesionados en ganar dinero, y se concentraron en eso para lograrlo, no se quedaron sentados esperando que el universo les diera todo.

Por eso tienes que escuchar a personas que lo han hecho en la vida real, gente como tú, con ejemplo reales, porque eso demuestra que funciona, está comprobado, no es teoría. Ese es el primer paso.

Al llegar a este primer paso y estar seguro que encuentraste a alguien con resultados reales.

**El segundo paso, es que necesitas tener la mayor capacidad de aprender posible,** necesitas reconocer cuál es tu capacidad de aprender y necesitas aumentar esa capacidad, tu meta es aumentar tu capacidad de aprender, entonces la pregunta es ¿Cómo aumento mi capacidad de aprender? ¿Cómo lo hago?

La respuesta viene de cómo se nos enseñó esta información en las sociedades, fue por etapas y en conferencias, de libros y

mentorías, teniendo un mentor o siendo un aprendiz, y a través de las comunicaciones cara a cara.

La clave es que cuando aprendemos esto de una persona esa persona puede ver en qué etapa estamos y no van a avanzar más allá de esa etapa.

Si nuestra capacidad de aprender no avanza, el mentor trabaja con el aprendiz solo en la capacidad de aprender, a veces durante semanas, meses o años, hasta que llegue a un nivel en el que puedan enseñarle algo, a partir de su capacidad de aprender.

Si su capacidad de aprender es muy baja no pueden enseñarle conocimientos avanzados porque no los aprenderá. Así que te enseñare algo sencillo que puedas aprender a tu capacidad de aprender actual.

### ***¿Cómo se aumenta la capacidad de aprender?***

En términos generales la persona tiene que tomar esas decisiones por su cuenta, elegir por su cuenta y tomar sus propias decisiones asumiendo su propia responsabilidad.

La manera de ayudarles es enseñarle algo que pueda aprender según su capacidad de aprendizaje actual. Cuando lo aprenda y vea que funcionan, su capacidad de aprender va a aumentar, su fe en lo que puede lograr va a aumentar, por lo tanto.

**El primer método es que su voluntad de aprender va a aumentar y su voluntad de aceptar el cambio va a aumentar. .**

**El segundo método es exponiendo a esta persona a gente que tiene lo que desea,** porque al ver de primera mano a personas que tienen lo que tu desees, va a aumentar tu deseo de lograr eso,

y cuando aumente tu deseo, tu voluntad de aprender también va a aumentar.

¿Cómo aumentarlo desde donde está ahora y con las herramientas que tienes?

La respuesta es, lee esta información una y otra vez, porque al leerla la primera vez, tendrás una voluntad de aprender y una voluntad de aceptar el cambio muy baja, pero la segunda vez que lo leas, tu voluntad de aprender va a ser mayor, y tu voluntad de aceptar el cambio va a ser mayor, y luego, léelo una vez más.

Al finalizar esta lectura encontraras mis recomendaciones de libros y audios.

Aumentar tu capacidad de aprender es un proceso continuo. Idealmente deberías de alcanzar un grado alto antes de pasar al siguiente paso, pero no puedes darte ese lujo sino tienes el tiempo.

Debes ser sincero al medir tu capacidad de aprender y tu capacidad para aceptar los cambios, estas irán aumentando según tu esfuerzo.

En este momento tienes una capacidad de aprender muy alta, y una alta voluntad de aceptar los cambios, estas asimilando muy rápido esta información, pero tu esponja se va a saturar, y puede que dentro de unas horas esto cambie por completo, por eso leer esta información una y otra vez, y otra vez y otra vez, es tu misión.

**¿Cómo hacerlo?** Bueno te recomiendo que leas según tu capacidad, yo sugiero que leas una hora diaria mínimo, tomándote un corto receso cada media hora y con música clásica barroco de



fondo que te lleva a un estado alfa, eso te ayudara a asimilar más toda esta información, pero recuerda, hazlo una y otra vez.

Bueno hasta ahora ya sabes que debes leer y escuchar a autores que comprueben eso que escriben y hablan. Segundo, ¿Cuál es tu capacidad de aprender?

Tienes que concentrarte en aumentar tu capacidad de aprender no te conformes con pensar que tú eres enseñable, porque en un solo día puede que seas enseñable en la mañana pero no así en la tarde, por eso tienes que reflexionar en tu propia capacidad de aprender constantemente.

**El tercer paso es lo que se llama la balanza de entrenamiento.**

Esto lo aprendí de uno de mis mentores, en su casa, y él es una de las personas más ricas del estado en donde vive. Pase un día completo con él en su casa, y este es un concepto al que dedicamos 8 horas de trabajo, y como sé que aquí solo te menciono el tema a vuelo de pájaro, en la vida real por lo menos dedicaría tres días en la capacidad de aprender.

A lo largo de mi vida he buscado más información sobre este tema y quiero compartirlo contigo, aunque si me dedicará a este tema, podría escribir un libro, dos o tres solo al respecto. Y seguramente te estás preguntado si vale la pena dedicar tanto tiempo a aprender sobre este tema, y la respuesta es sí, pero solo cuando estés listo, no lo puedes hacer desde el inicio. Si te enseñara matemáticas no puedo comenzar explicándote las multiplicaciones y divisiones, ni mucho menos las fracciones, debo empezar por sumas y restas y las cosas del universo físico que

ellos representan, que puedes ver y sentir, por allí debemos empezar. Recuerda lo que te dije al principio, no sabes lo que no sabes.

Lo que quiero es que tomes esta información y crees grandes cosas en tu vida hasta quedarte sin aliento, esta información estará disponible para ti y serás tú quien decida seguir avanzando cada vez mas o quedarte hasta ahí.

Sigamos hablando sobre la balanza de entrenamiento, esta es una balanza y en uno de sus lados esta todo lo que se llama pensar, también podrías llamarlo deseos, metas, actitud, pensamientos, sueños, procesos mentales, objetivos. Este lado de la balanza tiene que ver con tu mente. ¿Qué sucede en tu mente? También puedes anotar las palabras energía, vibración, con todo lo que ocurre en tu mente y como piensas, en este lado también están tus emociones, el cómo te sientes.

El segundo lado de la balanza de entrenamiento tiene que ver con la acción, los movimientos físicos, los planes, las actividades, entonces la diferencia es así: estoy pensando en llamar a mi hermano, esto se encuentra en el lado de pensamientos, levantar el teléfono y llamar está del lado de la acción.

La parte del pensamiento es donde se piensa un proyecto y llevarlo a la acción está del otro lado de la balanza de entrenamiento.

Otra palabra para el pensamiento seria el porqué, y para el otro lado seria el cómo, uno es solo para los pensamientos y el otro es para las acciones concretas, esas son las grandes diferencias.

La teoría nos dice que debería haber un equilibrio entre los dos lados, entre los sueños metas y aptitud. Debe haber un equilibrio cuando entrenas a alguien y le hablas de motivación y de cómo se sentirá cuando logre esto o aquello, debe estar en equilibrio cuando le enseñas como hacer una llamada, como constituye una empresa, ósea, entre las metas y sueños y el cómo lograr alcanzarlas y como se va a sentir como se sienta cuando alcance esa meta, por eso debe haber un equilibrio.

Esa teoría nos dice que si trabajamos solo la parte de motivación como el asistir a un seminario de ventas en donde todos salen como tontos motivados, están muy motivados pero no tienen ideas de qué hacer ni cómo hacerlo.

El otro lado de la moneda es cuando van a un seminario aburridísimo en donde les enseñan técnicas, técnicas y más técnicas, habilidades y habilidades, el cómo, el otro lado de la balanza de entrenamiento, la persona se va y no hace nada porque no está motivada.

Así que la teoría es que cuando se entrena a alguien debe haber un equilibrio cuando se trabaja en su motivación y aptitud y sueños y metas, los pensamientos y entrenarlos con técnicas, habilidades, métodos, procedimientos. Hay que trabajar en el cómo y por qué cuando se entrena a alguien.

Entonces a medida que aprendas algo debes hacerlo en los dos lados, metas, sueños, pensamientos, aptitud, motivación, y también trabajar en las técnicas, en las acciones, debes aprender ambos.

La mayoría de la Elite no quiere que tú aprendas esta información, pero quieres que creas que tienes oportunidades, por eso me retire y ya no sigo a todos sino a los que te exponen los dos lados de la balanza.

Déjame decirte algo, cuando vas a tu empleo y trabajas 50 años y traes tu sueldo a casa, el dinero te alcanza a medida justa, pagas la hipoteca, los seguros, estudios, esto nos dice que no eres libre, eres un esclavo al igual que en los campos de algodón, piensas que eres libre, piensas que eres parte de la libre empresa pero eso no es así, eres un esclavo. En los Estados Unidos una persona promedio al morir no deja en su cuenta sino apenas \$1000 porque ha sido esclavo toda su vida. Básicamente han trabajado duro toda su vida para permitir que otras personas vivan sus sueños. Y mueren sin cumplir sus sueños, así que eso que debe existir un equilibrio es un mito.

La verdad es que la parte del pensamiento de la balanza de entrenamiento es el 99,9% sino el 100%. Pensar y sus pensamientos son más importantes que el cómo, que las habilidades.

Cuando haces que tus sueños sean realidad y estas ganando millones, o lo que sea, cuando haces esto, la parte más importante es tus pensamientos. Créeme que no entender esta lección me ha costado Cientos de Miles De Dólares, quizás Millones de dólares...

Alguien me dijo una vez una frase que me pareció la más estúpida del mundo: "*cuando tu aptitud es la correcta, los datos no cuentan*", y pensé que locura dice este señor, claro que cuentan, lo que piensa sin tu aptitud no van a cambiar los datos, así que lo

cuestione, pero tuve la suerte que para ese entonces tenía mi capacidad de aprender muy presente y me preguntaba todos los días ¿Cuánto puedo aprender? Entonces luego de escuchar eso que me parecía una idiotez, lo segundo que se me vino a la mente fue ¿Cuál es mi capacidad de aprender? Y me dije: alta voluntad de aprender, alta voluntad de aceptar el cambio, si pienso que esto es una idiotez debo abrirme más al cambio porque no lo entiendo.

Más tarde estábamos sentados y le pedí que me lo explicara porque no tenía razón de ser esa afirmación, y con una gran sonrisa me dijo: *“Cuando tu aptitud es la correcta los datos no son lo primero que cuentan, porque lo que piensan que son datos, no los son, son opiniones que tiene la gente”*. Y yo pensé ¿Qué? Pero el me respondió diciendo que lo que yo pensaba que eran datos no lo eran, más que todo eran opiniones de la gente, y me dio un par de ejemplos:

Cuando la guerra mundial termino había un exceso de buques en el mundo entero porque la guerra había terminado, había buques por todos lados y ninguno se estaban usando, pues la construcción marina de buques creo la mayor cantidad en la historia, entonces no encontraban que hacer pues nada valían ni como chatarra, estaban bloqueando los puertos, y había que pagar para deshacerse de ellos, había un exceso de buques, todos los sabían, y sabían que las navieras estaban perdiendo mucho dinero.

Pero había un hombre llamado Aristóteles O. Que comprendía que lo que la mayoría de las personas piensa que son datos, no son más que opiniones.

En un café, en una servilleta, hizo unos cálculos matemáticos y dijo que el exceso de buques era porque había terminado la construcción de las navieras por la guerra, nadie enviaba cosas porque te bombardeaban, pero que si el transito marino volvía al de antes no habían suficientes buques en buen estado para navegar, y saco una conclusión.

Los soldados Estadunidenses volvían a casa queriendo comer pizzas de Italia pues las habían conocido, los italianos querían productos de los Estados Unidos, pues la guerra se había internacionalizado por todos los viajes internacionales de los soldados, y todo quería los productos alrededor del mundo. Así salió y compro todos los barcos que pudo, y en tres años era el hombre más rico del mundo por la industria naviera, porque diferencio los datos de las opiniones.

La clave aquí es que el cómo no es tan importante como el proceso mental.

El tercer concepto que debes aprender es que son tus pensamientos y debes entender el cómo, y lo que haces físicamente, las técnicas; pero debes concentrar todo tu atención en los pensamientos, en trabajar en el proceso mental, no preocuparse del cómo.

Los pensamientos, sus sueños, como se sienten, es un 99% para que suceda el éxito. La mayoría de las personas fracasan porque siempre están preocupados por el cómo, se preocupan por ¿cómo van a conseguir el dinero para ese negocio?, ¿cómo va a suceder?, no entiendo cómo va a suceder, no tengo habilidades, no tengo el conocimiento, no tengo las técnicas; y nada de eso

importa. Cuando lo que piensas está bien, entonces los pensamientos son los correctos, y el cómo no importa. Más adelante te explicare como funciona todo esto.

Ahora lo más importante es que entiendas que todo está en los pensamientos, pensar, pensar y pensar.

## Capítulo III

**Los cuatro pasos básicos que uno atraviesa al procesar información.**

La mente pasa por cuatro pasos básicos mientras procesa información nueva:

**El primero** es la incompetencia inconsciente, es cuando no sabes que no sabes.

**El segundo** es la incompetencia consiente, es cuando sabes que no sabes.

**El tercero** es la competencia consiente, cuando sabes que sabes.

Y **el cuarto** es la competencia inconsciente, cuando no sabes y sucede automáticamente en piloto automático.

Tu objetivo será llegar a la competencia inconsciente en donde la información que has aprendido se vuelve parte de ustedes y ocurre automáticamente o naturalmente, es como sabes tu nombre, no tienes que pensarlo, solo lo sabes, o cuando te amarras los zapatos.

Cuando manejamos a casa somos competentemente inconscientes, nos podemos distraer pero sabes llegar de todas formas. Esta es una de las razones por la que debes leer y leer esta información, para que te hagas competente inconsciente con ella, porque es ahí cuando todas estas cosas comenzaran a funcionar, y me refiero a manifestar tus deseos a velocidad record y que sucedan como si fuera magia, fácilmente y sin esfuerzo, de eso te estoy hablando.



Los cuatro conceptos básicos que hemos tratado hasta el momento son:

- A quien escuchar.
- La capacidad de aprender.
- La balanza de entrenamiento.
- Y los cuatros pasos por los que pasas al aprender información.

Para llegar a la competencia inconsciente se empieza desde abajo, y al aprender la información llegan a la competencia consciente.

Eso es cuando saben la información, pero tienes que utilizar esa información conscientemente por lo tanto tienes que pensar en utilizarla.

**La única forma de llegar a la competencia inconsciente debes usar unos de estos dos métodos:**

1. Haciéndolo una y otra y otra y otra vez al nivel de la competencia consciente. El ejemplo es amarrarse los zapatos. ¿Cómo llegaste a amarrarte los zapatos? ¿Cómo llegas a tu oficina cada mañana? Haciéndolo una y otra y otra y otra y otra vez al nivel de la competencia consciente y de pronto eres inconscientemente competente. Otra forma de referirse es con el banco inconsciente. Cuando haces algo de manera repetida creas conexiones en tu cerebro. Estas conexiones entre células crecen en tamaño, y estas conexiones son usadas para transmitir información o energía

hacia el cerebro, son patrones reales que se crean en tu cerebro, así al llegar al nivel de la competencia inconsciente, al hacer algo una y otra y otra vez, creas una conexión neurológica.

2. El segundo método es muy interesante, este es observar a otra persona haciéndolo, entonces una de las ventajas de tener un mentor, una de las ventajas de ser un aprendiz, es que puedes observar a otra persona, por eso debes relacionarte con gente que tiene lo que tú quieres, y ese es uno de los beneficios principales de la hermandad, no solo adquirimos el conocimiento, también observamos a personas que tienen ese conocimiento y a través de la observación, el mono hace lo que el mono ve, a eso me refiero. Si aprendes de alguien que lo hace mal, tú también lo harás mal, si quieres ser un gran chef, y puedes trabajar con un gran chef, seguramente te convertirás en un extraordinario chef. Si quieres ser un gran músico y ser aprendiz de un músico extraordinario, entonces tienes esa ventaja, y te convertirás en un músico extraordinario. Así ocurre cuando quieres ser deportista, o cualquier profesión, conviértete en aprendiz de uno excelente y terminarás siendo excelente. Así veras que hacen, como se comportan y terminarás teniendo ese comportamiento tú también, el Éxito si reproduce el éxito. Si se te pega al relacionarte con esa persona que tiene lo que tú quieres, por eso debes hacerlo tu mentor.

Utilizar esta información también crea conexiones neurológicas en el cerebro, ¿Cuál es mejor o más importante? Ambos son importantes. Entonces aprender esta información de las

personas que la usan profesionalmente es algo que deben hacer, y no es cuestión de hacerlo sola una vez, sino un proceso continuo.

Sobre eso, es la competencia inconsciente al ver a alguien que lo hace muy bien, y no te preocupes sino sabes quién será tu mentor, yo no tuve ese mentor personal, pero si estaba con ellos de vez en cuando, y cuando estaba con ellos aprovechaba al máximo la situación y luego observaba y guardaba esa imagen de la reunión en mi mente, y lo imitaba de ahí en adelante.

Entonces ¿qué vas a hacer?

Bueno tendrás este recurso que como ya sabes no proviene de mi pues no soy ningún gurú, solo soy el profesor encargado de llevarte el mensaje que aprendí a través de mi participación en la sociedad secreta la hermandad. Yo quiero y voy a alcanzar el nivel más alto en esa organización al igual que las personas que andan conmigo y que avalan esta propuesta, los miembros de los Masones grado 33, los Iluminados, que no han dejado la sociedad aun pero que están compartiendo esta información y con la cual me permito compartirla.

Entonces somos un grupo de personas que hemos aprendido esta información de una Elite que tiene las pruebas en sus manos, y están dispuestos hoy a mostrártela. Tendrás este sencillo formato para que puedas aprenderla de buena mano, y puedas ver cómo puedes hacerlo de manera efectiva.

Fuera de este grupo nosotros hemos hecho esto con unas personas en los últimos años, lo hemos probado y los resultados han sido nada más que espectaculares, con gente que nos dice que han visto hacerse realidad sus sueños en forma rápida y sencilla, y

por eso han quedado sencillamente abismados, y pueden hacer lo que quieran en la vida, la clave está en la competencia consciente, de hacerlo una y otra vez, teniendo mucha voluntad de aprender y de aceptar el cambio. Tienes que tener una gran capacidad de aprender.

He conocido mucha gente a lo largo del tiempo y sé que la mayoría no tiene éxito por la baja capacidad de aprender.

### **Las causas por qué que la gente fracasa es porque:**

1. No escuchan a la gente que sabe de la información, por eso aquí podrás leer sobre gente con resultados reales, por ejemplo, si quieres ser un chef de renombre mundial debes escuchar a gente que realmente sabe, no debes escuchar a alguien que fríe unos huevos y no tiene nada de malo que alguien fríe un huevo, pero no te enseñara a preparar cocina internacional. Si quieres ser un pianista y estas escuchando a un pianista que toca música country, jamás aprenderás a ser un músico extraordinario. Es lo mismo aquí con todas las cosas de tu vida, si quieres ser feliz, necesitas aprender del mejor.

1. La primera razón de que las personas fracasen es que no están escuchando a la gente indicada para obtener la información indicada, si encuentras a las personas indicadas, consigues la información indicada.

Alguien podría decir que hasta ahora esa información se ha mantenido secreta y tienen razón, pero hay mucha información a la luz pública de las personas indicadas, solo debes buscarla. Si no todo está revelado, pero mucha de esta

información está disponible, los elementos claves nunca han estado disponible pero si hay parte de esta información disponible, suficiente para que puedan utilizarla y obtener resultados espectaculares.

El primer problema por el cual la gente fracasa es que no tienen los profesores indicados, no están aprendiendo de la gente indicada, no escuchan a las personas indicadas.

2. La segunda razón por la que la gente fracasa es que tienen una baja capacidad de aprender, se reúsan a dejar ciertas cosas y están obsesionadas con aprender, tienen poca voluntad para aprender, y aun cuando tienen una buena voluntad para aprender tienen poca voluntad para aceptar el cambio, siguen haciendo lo mismo una y otra y otra vez, y se reúsan a cambiar su patrones.

Nuevamente estas son conexiones neurológicas por lo que se reúsan a aceptar el cambio, se debe entender por qué tienen dificultad para aceptar los cambios.

La razón por la que te resulta difícil el cambiar, es porque has hecho lo mismo durante mucho tiempo, has establecido conexiones neurológicas muy fuertes y muy muy arraigadas, por eso deben desarrollarse nuevas conexiones neurológicas para crear nuevos patrones.

Entonces, la baja capacidad de aprender es un gran problema.

3. La siguiente razón por la que fracasan las personas es que dedican mucho tiempo al cómo, ¿recuerdas

la balanza de entrenamiento? Dedicar mucho tiempo a las técnicas o la destreza pensando que esa es la clave.

También hay demasiadas excusas de este tipo:

No sé hacer eso.

No sé de dónde sacar el dinero para invertir en ese negocio.

No sé cómo podría tener suficiente dinero para pagar todas mis cuentas.

No tengo idea de cómo podría hacer para tomarme unas vacaciones de un mes por Europa.

Si eso es lo que desean hacer, piensan en su deseo, y luego piensan en todas las razones por las cuales no podrían suceder en su vida, porque no saben la técnica, porque no saben el cómo, no saben de dónde sacarían el dinero, y están estancados en ese lado de la balanza de entrenamiento, esa es una clave.

4. Luego la cuarta razón por la que fracasa la gente es que no dedican suficiente tiempo a nivel de la competencia consciente para desarrollar nuevas conexiones para que puedan llegar al nivel de la competencia inconsciente, donde ya se han creados nuevos patrones, nuevos hábitos, nuevas conexiones neurológicas, y la información se vuelve automática y ocurre por instinto, instantáneamente, sin esfuerzo, fácilmente, creando así los resultados como por arte de magia como si no tuvieran que hacer nada.

Ahora todo esto comenzara a tener sentido, te estoy hablando de varios temas para que tengas una idea general y a medida que avancemos todo empezara a encajar.

Los cuatros conceptos básicos que hemos visto, debemos revisarlos y conocerlos, porque son la fundamentales para conocer la información, es el fundamento. Recuerda que solo se puede construir tan alto como la profundidad de los cimientos.

Algunas personas seguramente piensan en que estoy dedicando mucho tiempo a dar información muy simple, muy básica y desean que avancemos, pero les cuento que estos cuatros conceptos básicos son la mejor parte, porque el resto de la información es más fácil y simple.

Pero nada de eso echará raíces a no ser que tengan un terreno fértil para que esta información eché raíces, crezca, se arraigue y se desarrolle, es como si fueras a sembrar unas semillas, primero necesitas sembrar la semilla en tierra fértil, porque si no es fértil, puedes sembrar la semilla, la puedes regar todo lo que quieras y darle todo el sol que quieras, pero al semilla nunca echará raíces ni crecerá.

La tierra se debe preparar, si vas a construir un rasca cielo primero debes construir los cimientos y esos cimientos tienen que ser fuertes y profundos, sin los cimientos no vas a hacer nada.

## Capítulo IV

### ¿Qué estamos buscando aquí?

Esta primera parte se llama su deseo es una orden a cumplirse, como manifestar su deseo, que significa que cualquier cosa que quieran en la vida pueden lograr que ocurra, cualquiera que sea su deseo, lo que quiera su corazón, lo que sea que quieran ver delante de ustedes, lo que quieran ser, hacer o tener, solo tienen que dar la orden y está allí.

Ustedes tienen la lámpara de Aladino, el genio está ahí, den la orden y ocurrirá a una velocidad asombrosa, si es felicidad, dinero, una casa, viajes, cualquier cosa material, cualquier cosa interna, alegría, júbilo, una relación, una mejor relación con su pareja, una mejor relación con tus amigos, colegas, hijos, familia, aprender un idioma, o tocar un instrumento musical, o hacer algo para que recibas reconocimiento, si es crecer dentro de tu profesión y lograr el respeto que siempre has querido tener, si es lograr que tu físico este en excelentes condiciones, que te sientas muy bien, salud física, cualquier cosa que quieras, este libro está diseñado para darte las herramientas para que en efecto solo debas tener que dar la orden, su deseo es su mandato.

Cualquier cosa que ordenen puede suceder, eso es lo que estamos logrando, poniendo los cimientos para todo.

Siempre hay alguien que dice que ya ha leído esta información antes, pero ¿realmente sabes esto?



Un gran escritor que ya falleció dijo un día: “*Saber y no hacer, es no saber*”.

Yo tengo un amigo que estaba dando una conferencia sobre positivismo, y hablaba como la mayoría de las personas que son positivas, entusiasta y feliz, y esa es una de las claves del éxito.

Una mujer levanto la mano y dijo: “no entiendo, yo estoy feliz todo el tiempo”. Y mi amigo la miro y le dijo:” ¿De verdad? “Le deberías avisar a tu cara”, y todos se comenzaron a reír porque ella estaba con mucha seriedad y no parecía que estuviera feliz, ella pensaba que estaba feliz, pero definitivamente no estaba proyectando ese sentimiento.

Entonces si piensas que ya conoces esta información y no estás teniendo resultados, te puedo decir categóricamente que no lo sabes, estás haciendo algo mal, piénsalo.

¿Realmente sabes hacer esto? Bueno entonces no sabes, crees que sabes pero no es así y tu capacidad de aprender es cero.

¿Entiendes eso? Yo sigo volviendo a estos cuatro conceptos básicos fundamentales:

- A quien escuchar.
- La capacidad de aprender.
- La balanza de entrenamiento.
- Y los cuatro pasos para llegar a la competencia inconsciente.

Estos son cuatro conceptos que debes conocer, conocer, conocer y conocer así como saben su propio nombre.

Entonces si yo le pregunto ¿a quién deben escuchar? ¿Y por qué?

Deberías poder respondérmelo clara y concisa.

¿A quién escuchar? Cuando alguien responde: -Bueno como puedo contestar eso de forma concisa Eduardo?

Yo diría que es muy sencillo, yo respondería que escucho a las personas que tienen eso que yo quiero, que tienen la evidencia física de que eso existe, y eso es todo; ¿tiene sentido?.

La capacidad de aprender ¿me puedes responder eso?

Si hay dos variables una es tu voluntad de aprender y la otra es cuál es tu voluntad para aceptar el cambio.

Tienes que tener un alto nivel de estos dos conceptos, tiene que ser muy alto, tienes que tener mucha voluntad de aprender, y como determinas si tienes una buena voluntad para aprender, ¿Qué estás dispuesto a sacrificar? ¿Estás dispuesto a sacrificar tus cosas favoritas para aprender? ¿Cuál es tu voluntad para aceptar el cambio? ¿Estás dispuesto a hacer algo totalmente diferente? Necesitas tener la capacidad de aprender,

La balanza de entrenamiento, ¿puedes explicar eso?

Bueno hay dos lados de la balanza de entrenamiento:

Uno son los pensamientos, y otro son las acciones.

Uno es la actitud, la motivación, el porqué, el sueño, el pensamiento.

Y el otro es el cómo, las técnicas, las habilidades, las medidas que hay que tomar, lo que haces.

¿Y cuál es más importante?

Los pensamientos son el 99,9% de este proceso.

Luego el cuarto concepto básico es ¿Cuáles son los cuatro pasos por los que pasas al aprender información?

Estos son:

- La incompetencia inconstancia
- La incompetencia consciente
- La competencia inconsciente
- La competencia consiente

Si te pregunto ¿cómo llegas a la competencia inconsciente que me dirías?

Bueno hay dos formas, hacerlo tú mismo una y otra vez, a nivel de la competencia consciente, para desarrollar nuevas conexiones neurológicas, nuevos patrones, nuevos hábitos, o por medio de observar y relacionarte con personas que lo están haciendo.

Observar, observar, observar, e imitar, tomarlos como modelos, porque ellos ya han establecidos las conexiones neurológicas y tú las estás viendo de primera mano, exactamente cómo funciona.

¿Porque dedicamos tanto tiempo a lo básico?

Porque como ya te dije, estos son los cimientos. Necesitas un terreno fértil para que todo crezca, de lo contrario, nada echará raíces. Si fueras mi aprendiz estos son los cuatro conceptos básicos.

Prepararte y que estés listo para aprender es como me enseñaron a mí, de hecho, como aprendiz yo seguía a mi maestro, no es como un monje dando vueltas siguiendo a su maestro, no estamos en hábitos, ni como un caballero Jedi en las guerras de las galaxias que siguen a sus maestro a todos lados, pero si lo sigues.

¿Pero adivina qué? Aunque yo puedo ser considerado un maestro, aún tengo mi mentor, quiere decir que aun soy aprendiz, aunque he tenido muchos aprendices.

¿Pero cómo funciona esto en la vida real?

Como ya te mencione la observación eventualmente se hace en una conferencia, en talleres, en grupos, y gran parte de la información es individual, en un café, o por teléfono, o por un libro.

Alguien me pregunto: ¿Cómo puedes ser aprendiz y observar con libros?

Bueno, piensa en esto. ¿Alguna vez has leído una novela muy buena? Y al leerla narra una historia en la selva con todo sobre las plantas, la humedad, el ruido, los insectos, la sensación debajo de sus pies, y mientras lees esto que está muy bien escrito quedas fascinado y de repente alguien entra a la habitación y te dice, hola Eduardo, pero tú sigues leyendo la novela sin darte cuenta de tu amigo que acaba de entrar a saludarte, y esta persona te llama varias veces hasta que lo miras pero sin saber que te había dicho, y

le preguntas si te ha dicho algo. Esto nos pasa a todos, es algo normal, estabas tan inserto en esta novela que estabas en la selva sin darte cuenta de que alguien llevo.

Esta es la manera de relacionarte, observas, imitas a quienes utilizan esta información en sus vidas.

Así es como funcionan los libros, usan estas técnicas, no son manuales sino historias verdaderas de alguna persona de la sociedad con descripciones reales y fieles de sus vidas diarias y de cómo aplican todo esto.

Por eso te digo que el primer concepto es a quien escuchar.

Cuando comienzas a leer libros sobre personajes imaginarios te estas equivocando porque estas imitando a alguien que no tiene resultados reales.

Hay algo que puedes hacer para tener éxito en tu vida, es salir a comprar biografías y autobiografías de personas que tienen lo que tu andas buscando, si quieres ser un gran chef, lee las biografías y autobiografías de los grandes chef, porque esas son las personas que han desarrollado las conexiones neurológicas en su cerebro para tener éxito, y que tú debes tomar como modelo y aunque no podrás conocerlo, incluso aquellos que ya han fallecido podrás relacionarte con ellos, presta atención a lo siguiente:

Los líderes siempre son buenos lectores, los libros son mágicos, los libros nos permiten utilizar nuestros cerebros, nos hacen volar la imaginación, sonidos y olores, a través del poder de nuestra imaginación en nuestros cerebros creas conexiones

neurológicas aún más rápido que con la observación física con nuestros ojos.

Seguro te habrás preguntado porque teníamos que leer libros cuando estábamos en la escuela, y por qué están siendo rechazados por la Elite parasita, es porque el poder de los libros es algo que se sabe y se conoce. De hecho te puedo contar un ejemplo en mi País Venezuela, el gobierno está pasando por un problema muy serio y están tratando de mantenerse en el poder a costa de lo que sea, ellos saben que los libros son importantes y están cambiando hasta la historia del País, cambiando los textos en las escuelas primaria y secundaria, desde el primer grado hasta que están listos para la Universidad, donde exponen claramente una ideología política, enseñan lo que a ellos les interesa, crear un estado dependiente, quiere decir que las actuales y las nuevas generaciones vengan con un conocimiento imperfecto y equivocado para que puedan mantenerlos en el poder.

Si buscan en Google “Resolución 058 en Venezuela” o “adoctrinamiento en libros en Venezuela” es muy fácil deducir que es un vivo ejemplo de cómo hay quienes tienen el poder gubernamental y entienden la importancia que poseen los libros.

Si bien es cierto que las sociedades deberían dirimir sus problemas recuerden que es importante que ellos sean los únicos a quien escuchar... Por favor aprendan a reconocer a quien escuchar y leer.

Entonces nos relacionamos y aprendemos, estas allí, llegando al nivel de la competencia inconsciente utilizando los fundamentos, las cuatro bases:

A quien escuchar.

La capacidad de aprender.

La balanza de entrenamiento.

Y los cuatro pasos para aprender información.

Estos son los cimientos.

Como ya te comente, al trabajar con mi mentor, algunas veces el me daba libros en donde aprender estos conceptos, y los libros que me daba enfatizaban una de estas cuatro características.

El énfasis de la historia, las informaciones que recibía del libro, me hacían concentrarme en la capacidad de aprender, o la balanza de entrenamiento, o los cuatro pasos, o a quien escucho, me los daban para que siga concentrado en esos cuatro fundamentos. Y obviamente me dieron libros porque hay miles y miles de estos libros

Me daban libro de acuerdo a mis necesidades pero cada libro siempre tocaba todos los conceptos, pero con un énfasis en uno, o en otro.

Estos libros están en las casas de cada miembro de las sociedades, no en las bibliotecas, y han sido pasados de una generación a otra a través de familias y personas, y estos libros y bibliotecas existen en casas alrededor del mundo.

Pero te daremos nombres de libros que mis colegas y yo hemos leído y que se acercan a esa información.

¿Entonces como lo hicimos en la vida real?

Los libros seguramente fueron el punto central, porque era algo que podíamos hacer solos, y después la información física, porque sabíamos que personas de la sociedad eran miembros de nuestras sociedades, así podíamos observarla y nos daban acceso.

Aunque en muchos casos no era acceso directo sino indirecto a través de nuestros mentores o profesores, cada grupo le daba un nombre diferente a estas personas. En algunas sociedad le dicen al profesor el hombre, lo cierto es que ellos nos enseñaron como teníamos que observar y guiaban nuestro entrenamiento.

Cuando yo estaba con mi mentor, o estaba observando a una personas en especial, a veces recibía una llamada telefónica a las 2 de la mañana y me decían: "Hola Eduardo, viste a tal persona hoy hacer tal o cual cosa". Y me preguntaban ¿Si? ¿Qué observaste? Y esto era a las 2 de la mañana. Esto es parte del entrenamiento parte de la enseñanza y es una de las ventajas de tener esa relación individual.

Tú tendrás esta información escrita que puedes leer y releer cuando gustes, nosotros no teníamos esta ventaja, esta información no se podía filtrar, y esto es una gran ventaja que ni yo ni mis colegas tuvimos. Aprende esta información, interiorízala y llega a la competencia inconsciente.

¿Por qué dedico tanto tiempo a esta información fundamental?

Una vez estuve leí de un monje Shaolin, y pensé que quería aprender el secreto de los Monjes de Shaolin, que quería aprender las cosas avanzadas, yo había practicado artes marciales hace muchos años no requería de ese tipo de información básica.



Así que no quería aprender lo básico sino las cosas secretas y avanzadas que enseñaban en el templo Shaolin.

Entonces encontré esta información, “Como aprender a dar un puñetazo”. Yo pensé que no, que eso ya lo sabía, yo quería aprender las cosas avanzadas, el lomito, los secretos. Continúe y solo hablaba de cómo dar un puñetazo. Así que seguí ya que quiero aprender las cosas avanzadas.

Hasta que leí que debía aprender a dar un puñetazo, y ver qué tan bueno era.

Entonces colocaron un ejercicio que consistía en colocar una vela encendida y que luego diera el golpe más fuerte que yo pudiera y para a una un centímetro de la llama.

Yo me dije: “está bien, seguro que puedo contener un golpe fuerte”. Así que di el golpe.

Entonces leí que un monje, mira la llama. Da un golpe muy corto y para un poco más de un 20 centímetros de la llama y la llama se apaga. Su puño paro a 20 centímetros de la llama y esta se apaga. Mis ojos se abrieron como platillo e inmediatamente le dije que yo quería aprender a hacer eso.

Luego leo, que desde el comienzo es lo primero que nos quieren enseñar, a como dar un puñetazo.

La razón por la que menciono todo esto es porque a veces pensamos en que no queremos aprender lo básico que solo queremos aprender las cosas avanzadas y este maestro Shaolin me lo dejo tan claro y sencillo dice:

*“Si quieres ser un Maestro tienes que dominar lo básico”.*

Y lo que yo aprendí y es lo que tú debes aprender es que los cuatro conceptos básicos:

A quien escuchar.

La capacidad de aprender.

La balanza de entrenamiento.

Y los cuatro pasos. No son tan sencillos como pueden pensar.

Algunas personas piensan que son solo un golpe, pero no. Si realmente te concentras en la balanza de entrenamiento en dos días te sorprenderás como estarás al aprender todo el conocimiento profundo de esta información y de su profundidad, tan sencillo como este monje Shaolin que me iba a enseñar durante las próximas seis semanas a dar un golpe, porque el secreto del templo Shaolin es aprender a dar un solo golpe a través de esta excelente lectura.

¿Lo ves? El me enseñó que si quiero ser un maestro debes dominar lo básico, el me enseñó este principio muy importante y por cierto estos son principios de las sociedades.

Él me enseñó algo sumamente importante. Cito: *“en el templo Shaolin nosotros decimos: No le temo a los diez mil golpe que sabes y que ha practicado una sola vez, le tengo temor mortal, al golpe que sabes y haz practicado diez mil veces”*.

Esto es un principio clave, el dominar lo básico. Por esto se concentra en los principios fundamentales y no hay muchos principios fundamentales, ese es un secreto.

El secreto es que la mayoría de las personas piensan que hay muchos secretos y entonces no pueden tener éxito porque no saben todos los secretos.

El mayor secreto de las sociedades es que solo hay unos cuantos conceptos básicos pero la clave es dominarlos a un nivel que nadie podría imaginar, al igual que el puñetazo. Un simple golpe es un simple golpe, la razón por la cual el monje Shaolin puede pararse a 20 centímetros y medio de distancia de la llama y aun así apagarla es que aprendió a dar un golpe y aprendió a enviar la energía Shi a través de su cuerpo y a través de su puño.

La energía Shi realmente salía de su cuerpo físico y entraba a la llama haciendo que esta se apague.

Ahora si él te golpeaba a ti, o golpeaba a alguien con ese mismo puñetazo, prácticamente te lanzaba al otro lado de la habitación porque se concentraba en algo tan sencillo como un puñetazo pero aprendió a convertirlo en algo más que un golpe. Por eso dice, no es un golpe, es un el golpe. Hay una gran diferencia.

Seguramente estás pensando, ¿a quién escucho? Ya eso lo aprendí. La capacidad de aprender, lo entendí, la balanza de entrenamiento, lo entendí. Ahora a lo siguiente los cuatro pasos básicos, entendí. Ahora pasemos a la parte interesante.

Bueno para empezar si tienes esa actitud tu capacidad de aprender es cero, todavía no comprenden, ¿entiendes?

Tienes que decir: enséñame más acerca de quién debo escuchar, enséñame más acerca de la capacidad de aprender,

enséñame más acerca de la balanza de entrenamiento, enséñame más acerca de los cuatro pasos, enséñame más.

Luego aprendí esta información, cuenta mi mentor que en una de las reuniones privadas, habían unos cuantos en la casa de un miembro en Barbados, era una casa espectacular que vale \$35 millones, llegaron en un avión privado, todo era maravilloso; y saben yo tengo mucha suerte porque cada vez que estoy con uno de mis mentores hago muchas preguntas, observo y escucho mucho, de hecho unos de mis primeros profesores de mi mentor le dijo: *“Dios te dio dos orejas y una boca, úsalas proporcionalmente”*.

Piensen en eso. Estaban sentados ahí hablando sobre diversos conceptos y pregunto: ¿En qué momento se puedes dejar de aprender lo básico? ¿En qué momento puedes decir, creo que realmente entendí lo básico?

Y él dijo algo que me pareció brillante: “cuando quieres aprender un poquito más, y te encanta la tarea de aprender y de formarte en lo básico, ya no tienes que aprender más, pero en ese momento ya no puedes parar, es como una droga. Te encanta seguir aprendiendo, concentrarte en los principios fundamentales, te encanta mejorarlo e intentarlo una vez más, así que no puedes dejar de aprender, dejar de preguntar, dejar de recibir otro ejemplo, otra conexión para construir una nueva conexión neurológica porque lo que ocurre biológicamente al comenzar a alcanzar la competencia inconsciente, cuando esas conexiones neurológicas crecen cada día más, es que tu cuerpo recibe una infusión de químicos que se suelta a aprender más sobre ese tema”.

¿Entiendes? Es por eso que la voluntad para aceptar el cambio es difícil porque has desarrollado grandes conexiones neurológicas.

Esas conexiones neurológicas para los hábitos que has desarrollado te dan ansias de continuar con ese hábito porque alimenta esa conexión neurológica y cuando dejes ese hábito y no estés alimentando esa conexión neurológica vas a crear más, y apenas tu estas comenzando a crear una nueva conexión neurológica recién nacida y tienes conexiones neurológicas grandes y antiguas que exigen atención con ansias de que hagas eso y te concentres en eso, en ese hábito antiguo, en ese patrón antiguo; y aquí estas, desarrollando una nueva conexión neurológica muy pequeñas y no tienes esas ansias de más y por eso es muy difícil tener la voluntad de aceptar el cambio.

Por eso es tan crucialmente importante, esta es la ventaja que tenemos al ser miembros de las sociedades, estamos rodeados de esto las 24 horas del día, los siete días de las semanas, teníamos nuestras llamadas telefónicas , nuestras conversaciones, nuestras reuniones de libros, sabemos que nos iban a poner a prueba, sabíamos que íbamos a recibir la llamada telefónica, que íbamos a conocer a alguien, que habría alguien observándonos y que teníamos que estar atento a todo esto porque seríamos evaluados.

Si entrabas y había una persona que sabias que era de la sociedad y que él sabía que yo era el aprendiz y me hacia una pregunta sobre que había observado en esa persona y yo no tenía una respuesta o si notaban que mi voluntad de aprender era baja o mi voluntad de aceptar el cambio era menor, ¿sabes qué? Yo no pasaría al otro nivel, ni aprendería nada nuevo, porque no había

nada nuevo que yo pueda aprender o experimentar porque yo todavía no había aprendido la lección.

Si yo no aprendo a sumar, no vamos a pasar a restar.

Si no puedes sumar, restar, multiplicar y dividir, lo siento. No vamos a pasar a álgebra, no podemos pasar a eso hasta que domines sumar, restar, multiplicar y dividir, tienes que ser experto en eso antes de pasar a álgebra.

En nuestras vidas había no un miedo, sino una fuerte motivación para realmente dominar lo básico:

A quien escuchar.

La capacidad de aprender.

La balanza de entrenamiento.

Y los cuatro pasos.

Los teníamos que hacer o no iban a avanzar, no les iban a quitar la afiliación a la sociedad, pero no podríamos avanzar, sería como un soldado raso en el ejército por el resto de sus vidas, nunca llegaría a ser un general.

Es importante que sepas que una vez alcanzado lo que creas que vas aprender si crees que lo sabes todo sencillamente no podrás avanzar, sobre todo si observamos que no aplicas los que sabes...

Para llegar a ese nivel tenías información y conocimientos que otra gente simplemente no tenía si eran soldados rasos, aunque todavía eran integrantes del ejército, eso tiene sentido.

## **Saber y no hacer, es no saber.**

Tienen que saber esto, lo básico, tienen que concentrarse en lo fundamental, y en los cuatro fundamentos básicos:

A quien escuchar.

La capacidad de aprender.

La balanza de entrenamiento.

Y los cuatro pasos por los que pasas al aprender información.

Esto es lo básico, básico, básico, pero lo que más importa vuelvan a eso, piensen en esto una y otra vez.

Bueno, siempre hay alguien que dice: ¿Cómo vuelvo a aprender esto?

Te digo nuevamente que lo aprendes observando a otros, y al nivel de la competencia consciente, haciéndolo una y otra y otra vez, pero tienen que observar a las personas.

¿A quién observar? Observen a los expertos, a los que lo están haciendo. Seguramente estás pensando que no conoces a ningún experto, bueno, te diré algo: “Me estás leyendo a mí” y lo digo humildemente. Entonces por eso debes leer este libro una y otra y otra vez.

Luego de que termines esta lectura te daré lecturas adicionales y ese será tu método. Así harás lo que hice yo, claro, no vas a tener las llamadas por teléfonos, todavía no vas a tener un mentor cara a cara, más adelante eso podría estar disponible para ti, pero primero vas a tener que reunir los requisitos.

¿Y cómo llegas a reunir los requisitos? Igual como lo hicimos nosotros, porque nosotros no los tuvimos desde el principio, si no tenías buena disposición para aprender y una buena voluntad para aceptar el cambio desde el comienzo, si no leíamos los libros y hacías nuestras observaciones al proceso de lectura de los libros, no recibíamos un mentor personal ni llegábamos a conocer a nadie, no sabíamos quiénes eran los miembros.

Te voy a dar la misma oportunidad, básicamente estoy tratando de repetir mi proceso de formación, la forma en que nosotros recibimos esta información para ti, y en este momento tu método será realizar esta lectura, y te daré la lista de libros, y si realmente lo entiendes, entonces van a estar disponibles los talleres, los eventos en vivo, los mentores personales, y ser aprendiz para aprender esta información.

Algunas personas van a recibir esta información y básicamente van a decir: “Dios mío, esto es increíble” y van a empezar a utilizarla y van a convertirse en más y van a hacer más, y tener más de lo que algunas vez se imaginaron, y van a ser más feliz que nunca y estar en el nivel que querían estar, y van a decir: “Ya termine, esto es fantástico”. ¡Excelente!

Algunos van a pensar, yo estoy ganando dinero, quien necesita millones. Yo estoy ganando un par de cientos de miles, manifesté esto en mi vida y me llego esto y lo otro, Dios mío, mi cuerpo se ve excelente. Mi salud esta excelente, ¿Qué más necesito?

Ya gane la lotería y eso es bueno, te felicito porque son tus deseos que estás buscando conseguir, no los míos.



Entonces, cualquiera que sea tu deseo, ¡lógalo! ¿Sonríe! Siéntete feliz de estar logrando tus deseos, no siempre tienen que ser volverse billonario, no hay algo correcto o incorrecto en esto, solo se trata de que te sientas satisfecho, feliz, excelente, que sientas que estas logrando tus metas y deseos y que te sientes estupendo y mejor que nunca. Eso es lo importante.

Este curso: “**viviendo el secreto**”, se trata de sus deseos, no de los míos.

¿Cuáles son tus deseos? ¿Cuáles son tus sueños? Piénsalo, que desees en tu vida, en cualquier área de tu vida.

¿Qué quieres? ¿Qué quieres? ¿Qué quieres?

Aprende a convertirlo en una orden a cumplirse para que ocurra, y está bien.

Algunos van a estar más felices con lo que consigan y eso también está bien. Recuerda que es tu deseo y lo veras por todos lados.

Esto no es algo inventado, no es teoría, ustedes lo están viendo y conocerás los testimonios de personas de carne y hueso.

Lo que quieras lo puedes tener, tu deseo es una orden a cumplirse.

Puedes tener, ser o hacer cualquier cosa, todo lo que quieras, y puedes hacer que suceda en tiempo record.

Concéntrate en lo fundamental, domina lo básico, construye los cimientos, y podrás construir tu vida entera.

Los cimientos:

A quien escuchar.  
La capacidad de aprender.  
La balanza de entrenamiento.  
Y los cuatro pasos a la competencia inconsciente.

Continuara...

## Conclusión.

Como resultado de la investigación es posible concluir que realmente el grado de aprendizaje en una persona es medible para determinar si existe un enseñanza y un compromiso de cumplir El Secreto La Ley De La Atracción, que la capacidad de aceptar el cambio también es medible y afecta de manera importante en la manera como atraemos lo que deseamos, con lo cual podemos descubrir las fallas reales sobre las que una persona no encuentra su camino verdadero al cumplimiento de sus deseos, pues no se dan cuenta que la línea entre el ánimo y el entusiasmo con respecto a la capacidad que tenemos de aceptar el cambio que debemos dar a nuestras vidas estando comprometidos como quieres en esa misma medida cumpliremos nuestros sueños.

Nadie debería obviar tal información ya que el compromiso puede partir solo del deseo, pero una vez que no respetemos el compromiso de abandonar aquello que interfiere con nuestro deseo todo aquello puede desvanecerse frustrando así a las personas que consideran que con solo anhelarlo es suficiente.

### **Saber y no hacer, es no saber.**

Aunque tengamos la información, hacer cosas contrarias a lo que queremos es seguir teniendo los mismos resultados, o lo que es igual, “hacer lo mismo esperando tener resultados distintos es la locura” dicho por el mismo *Albert Einstein*.

Los pasos para conseguir esta información fue la conjunción de la información sobre la Ley De La Atracción que no se revela o

se muestra de forma clara... Ya que su contenido es muy complejo porque envuelve el ser humano en su totalidad...

Es importante hacer notar que el tema se extiende a tal punto que deseo hacer énfasis en el método para que el lector pueda una vez terminado el e-book que pretendo hacer a través de esta Tesina, logre llegar a un estado mental en la cual obtenga la habilidad de practicar como de uso diario El Secreto, La Ley De La Atracción a través de la competencia inconsciente. (Cuando no sabes y sucede automáticamente en piloto automático) Este es mi objetivo.